Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 44 (202)
30 кастрычніка 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 8000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✤ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

“Законные” семена сулят выгоду

Парламент в очередной раз ушел на политические каникулы. Его противостояние с исполнительной властью заставляет депутатов искать эффективные контрходы для сохранения в обществе своего авторитета. Впрочем, ВС не забывает при этом и о законотворческой деятельности. Так, на прошлой неделе принят один из важнейших законов, определяющих экономическую жизнь страны.

Этот объемный документ является новой редакцией закона “О бюджетной системе Республики Беларусь”. Некоторые аналитики считают принятые изменения и дополнения к нему столь существенными, что, по их мнению, можно говорить о появлении в стране нового закона (при условии подписания его Президентом), регулирующего функционирование ее бюджетной системы.

Поскольку принятие данного документа проходило в течение нескольких недель, то о многих его нововведениях, нашедших отражение в предыдущих номерах “НЭГ”, наши читатели уже знают. На заключительном этапе прохождения проекта закона депутаты подбирали “хвосты”, которые до этого являлись предметом разногласий главным образом депутатов с исполнительной властью. В частности, Верховный Совет поддержал инициативу последней, чтобы представленный Президентом страны проект бюджета рассматривался в парламентских комиссиях, после чего с докладом по нему выступал на сессии Верховного Совета сам глава государства либо его доверенное лицо. Депутаты согласились также, чтобы ассигнования на содержание аппарата ВС, Президента, Кабинета Министров, Конституционного суда, Контрольной палаты, органов суда и прокуратуры выделялись в качестве самостоятельных статей расходов. Датой ввода данного закона в действие принято 1 января 1997 года.

Положительное решение парламента было принято и по обсуждавшемуся в первом чтении законопроекту “О семенах”. Депутаты-аграрии обосновали его необходимость отсутствием в стране законодательной базы по семеноводству и семенному контролю при переходе АПК к рыночным условиям. Это ведет к массовым нарушениям действующих стандартов при производстве, закупках, хранении и реализации семенного и посадочного материала. Часто для реализации поступают семена без необходимых документов или с фальсификацией показателей качества. Использование же для посева непроверенных, некондиционных семян снижает продуктивность растений, приводит к распространению болезней, вредителей и сорняков.

Согласно проекту закона реализовываться могут только сертифицированные семена, на которые государственная инспекция выдала документы. Предполагается введение в Беларуси двух государственных реестров — сортов и производителей семян. Субъекты хозяйствования, невключенные в государственный реестр, могут выращивать семена только для собственного производства и использования.

По расчетам специалистов Минсельхозпрода РБ, введение в действие закона о семенах даст возможность ежегодно собирать дополнительно только зерновых 2—3 ц с гектара, или около 500 тыс.тонн зерна в целом по стране.

Иван ВАВУЛА

СКРЫТАЯ БЕЗРАБОТИЦА

Камень на шее или спасательный круг?

КОМАТОЗНОЕ состояние нашей экономики западные эксперты в первую очередь объясняют отказом от “шоковой терапии” и вялотекущим процессом реформ. В частности, несбалансированность рынка труда и так называемая скрытая безработица существенно тормозят развитие рыночных отношений, придают кризисным явлениям в республике затяжной характер.

Официальная статистика определяет уровень латентной безработицы в Беларуси на текущий момент в пределах 14%. Некоторые же отечественные и зарубежные специалисты считают, что он соответствует 32—35%. Если это так, то из 5,5 млн.чел. трудоспособного населения трудоспособного возраста порядка 1,9 млн.фактически не участвуют в создании валового внутреннего продукта (ВВП). Умножив на этот показатель среднегодовую долю ВВП, приходящуюся на одного работника, которая в минувшем году составила 27.901.248 тыс.руб., можно представить, какие потери несет государство от скрытой безработицы. Но и полученный результат будет весьма относительным, так как прямой и косвенный ущерб от этого явления достоверному расчету не подлежат.

Сейчас уже с полной уверенностью можно констатировать, что избыточная занятость трудовых ресурсов в условиях сокращения объемов производства играет на понижение производительности труда и уровня доходов трудящихся, одновременно повышая стоимость рабочей силы по отношению к произведенной продукции. Отсюда и ценовой галоп, и низкая платежеспособность населения, и дисбаланс на потребительских рынках, где центр тяжести спроса на данный момент значительно смещен в сторону продовольственной группы товаров, а это отнюдь не способствует повышению объемов промышленного производства.

Сегодня средняя заработная плата по республике лишь незначительно превышает минимальный потребительский бюджет (МПБ), тогда как минимальная (МЗП) составляет в нем лишь 12%. И рассчитывать на улучшение жизни в ближайшем будущем не приходится, поскольку, по обнародованным прогнозам, если даже и удастся с начала следующего года поднять МЗП до 130 тыс.руб., то, по подсчетам Федерации профсоюзов, ее соотношение с МПБ упадет до 10%.

Необходимость скрытой безработицы официально аргументируется потребностью сохранения квалифицированного ядра трудовых коллективов предприятий и социальной защитой наиболее широких слоев трудоспособного населения. Согласиться с такой постановкой вопроса непросто. Во-первых, процент латентной безработицы отнюдь не локальный показатель для какой-то обособленной группы работников. Он говорит о том, что основная масса трудящихся сегодня вынуждена работать в условиях неполной занятости и, следовательно, в большей или меньшей степени теряет из-за этого профессиональные и навыки в технике безопасности на рабочем месте, отвыкает от распорядка дня на производстве и от трудовой дисциплины. Во-вторых, искусственно подтягиваемая к прожиточному минимуму зарплата не всегда соответствует уровню трудозатрат, что снижает ее стимулирующую роль для роста производительности труда.

Кроме того, вызванное скрытой безработицей завышение стоимости рабочей силы способствует повышению цен и затрудняет реализацию продукции, особенно промышленного производства. Это ведет к затовариванию складов и снижению объемов оборотных средств у производителей.

Единственно, кто не теряет от неполной занятости, так это бюджет и различные государственные фонды, куда с ростом числа занятых увеличиваются налоговые и иные обязательные платежи и перечисления. Правда, такие выгоды весьма сомнительны, поскольку мизерны по сравнению с экономическими потерями государства и общества в целом.

Таким образом, как бы ни утверждали, что латентная безработица — спасательный круг, брошенный государством своим гражданам в период коренного преобразования социально-экономического уклада, на самом деле она больше напоминает камень на шее, увлекающий широкие слои общества на социальное дно. Конец такому погружению может положить лишь полная легализация безработицы и поворот реформ в русло “шоковой терапии”.

Чтобы не произошло социального взрыва, надо позаботиться о превентивных мерах. Прежде всего обеспечить минимальный уровень социальных гарантий для безработных и других наиболее уязвимых слоев населения. Обеспечить “зеленую улицу” реструктуризации экономики: в первую очередь позаботиться о повышении мобильности трудовых ресурсов путем отмены института прописки и различных жилищных и социальных льгот местного уровня, которые удерживают работников на том или ином предприятии. Необходимо катализировать развитие предпринимательства посредством снижения налогового прессинга, активизации приватизационного процесса, поддержки финансового сектора, занимающегося обслуживанием предприятий.

Как свидетельствует зарубежный опыт, в странах, где топтанию на месте предпочли “болевое” продвижение вперед, быстрее решаются вопросы, связанные с преодолением кризиса переходного периода. В Литве, например, за последний год безработица снизилась на 1,5%, а это значит, что страна постепенно выходит на рубежи экономического роста.

Сумеем ли мы преодолеть инерцию страха перед временными трудностями периода перестройки? Окажемся ли способными на решительные шаги в деле продвижения реформ? Как ответим на эти вопросы — так и будем жить дальше.

Александр ТРОПИН, обозреватель “НЭГ”

ОТ СРЕДЫ
СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ
ДО СРЕДЫ

Сделаны шаги навстречу

Правительственная делегация нашей страны во главе с вице-премьером Владимиром Гаркуном в ходе визита в Волгоградскую область помимо деловых переговоров посетила предприятия Волгограда. Цель поездки — установить более прочные контакты, принять участие в торжествах по поводу открытия выставки-ярмарки белорусских товаров и Дней культуры Беларуси в Волгоградской области "Шаги навстречу".

Во время переговоров с главой администрации области И.Шабуниным было отмечено, что дальнейшее укрепление связей с регионами Российской Федерации поможет разрешить тот комплекс проблем, которые испытывают обе стороны в результате разрыва традиционных связей после распада некогда единой страны. Из первоочередных забот, требующих решения — проблема неплатежей. Ее предлагается снять путем создания механизма реализации взаимозачета.

При посещении Волгоградского тракторного завода генеральный директор ПО МТЗ М.Леонов предложил совместить интеллектуальный потенциал двух заводов для того, чтобы в кратчайшие сроки осваивать выпуск перспективных моделей тракторов, не уступающих по качеству западным аналогам. Его коллега генеральный директор Волгоградского тракторного завода В.Хватов также считает, что заводы могут плодотворно сотрудничать в области обмена опытом, передовыми технологиями, перспективными разработками, что позволит проводить согласованную политику на рынках сбыта.

Палаты строят общее пространство

Подписанное недавно в Москве Соглашение о сотрудничестве между торгово-промышленными палатами Беларуси и Российской Федерации предусматривает объединение усилий и возможностей национальных палат для развития производственных, кооперационных и торговых связей между предприятиями и организациями наших стран.

Следующим шагом станет налаживание деловых связей на региональном уровне — заключение подобных соглашений с крупными территориальными торгово-промышленными палатами Российской Федерации. Буквально на днях в Минске подписано Соглашение о сотрудничестве с Торгово-промышленной палатой Краснодарского края.

До конца нынешнего года мы намерены заключить подобные союзы с палатами Калининграда, Мурманска, Липецка, Татарстана и других восточных и дальневосточных регионов России, с которыми у Беларуси имеются взаимные экономические интересы.

Соглашениями предусматривается обмен деловой и коммерческой информацией, организация рекламных и выставочных мероприятий, поиск партнеров для сотрудничества, содействие в создании совместных предприятий, производственно-финансовых групп.

Завершится переходный этап, как мы себе представляем, созданием единого белорусско-российского палатовского пространства.

Владимир ЛЕСУН, президент БелТПП

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Минстат Республики Беларусь сообщает, что средняя начисленная заработная плата рабочих и служащих в сентябре 1996 года составила 1373677 рублей (в августе была 1332656 рублей). В январе—сентябре 1996 года она составила 1213003 рубля и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 1,6 раза.

Профсоюзы — за создание согласительной комиссии

Председатель Федерации профсоюзов Беларуси Владимир ГОНЧАРИК направил письмо Президенту республики.

Этот шаг лидер ФПБ объяснил тем, что на прошедшем Всебелорусском народном собрании был лишен возможности выступить, в результате чего позиция профсоюзов относительно выносимых на референдум вопросов осталась неозвученной. А между тем, по словам Владимира Гончарика, ФПБ подготовила и внесла в комиссию по доработке Конституции компромиссный вариант изменений, отдельные положения которого уже нашли свое применение.

Заявив о поддержке конкретных инициатив главы государства в области социально-экономических гарантий и выразив несогласие с альтернативным проектом Основного Закона, предложенного аграриями и коммунистами, предусматривающим ликвидацию президентства вообще, лидер ФПБ выдвинул ряд предложений, суть которых сводится к обеспечению баланса и взаимодействия всех ветвей власти, расширению социальных прав и гарантий граждан, конституционному закреплению принципов социального партнерства. Он признал целесообразным создание согласительной комиссии из числа представителей Президента, Верховного Совета, других полномочных органов и участников Всебелорусского народного собрания, которая при поддержке общества доработала бы предлагаемый проект Конституции. "Если мы действительно хотим продемонстрировать уважение к закону в широком смысле этого слова, мир в нашем общем доме, — говорится в письме, — давайте поступим именно так. Ведь и в зале Дворца спорта, и на площадях были граждане одной республики — Беларуси".

Николай МИХАЛЬЧИК

В Калининграде нас узнали...

О значении и итогах состоявшейся недавно в Калининграде выставки-ярмарки белорусских товаров рассказывает вице-президент Белорусской торгово-промышленной палаты Вячеслав НЕКРАШЕВИЧ:

— Идея проведения подобного мероприятия родилась в ходе визита главы администрации Калининградской области Юрия Маточкина в Минск. Тогда, в начале года, было подписано 7 соглашений, направленных не столько на развитие сотрудничества, сколько на восстановление старых связей, когда белорусские товары занимали в товарообороте Калининграда до 40% . Сейчас этот показатель едва достигает 8—9% .

На подготовку первой выставки-ярмарки белорусских товаров в Калининграде оставалось очень мало времени, но помог успешный опыт проведения подобной выставки в Мурманске. Многие участники северной выставки сразу же согласились поехать в Прибалтику, поскольку сами убедились в необходимости и эффективности таких действий. Поэтому в комплектовании экспозиции мы не испытывали трудностей. А более тысячи кв.м выставочной площади и стенды были представлены нам калининградской стороной бесплатно.

Выставка получилась достаточно большой: в ней приняло участие 62 промышленных предприятия разного профиля. На стендах демонстрировалось более тысячи наименований всевозможной продукции: средства связи, телекоммуникации, холодильники, сложные бытовые электроприборы, приборы наблюдения, трикотажные изделия, обувь, одежда, продукты питания, напитки, мебель и т.д. Весьма солидно были представлены предприятия Минпрома: ПО "Атлант", БелОМО, БелВАР, мотовелозавод и другие. Неплохо показали себя предприятия Министерства пищевой промышленности, а также концернов Белместпрома, Беллегпрома и других отраслей.

Несмотря на то, что магазины Калининграда наполнены импортными товарами, увиденное посетителями на наших стендах выгодно отличалось от выставленного у них на прилавках ширпотреба не очень высокого уровня и качества. При таких же, а то и более доступных ценах. Все это, очевидно, и обусловило наш успех.

На выставке не только велась работа по заключению контрактов — подписан 81 договор на поставку в Калининградскую область продукции различного назначения, но и продавались со стендов небольшие партии товаров. Вылилось это в общей сложности в сумму порядка 5 млрд.российских рублей.

Достаточно крупные контракты подписали Минский мотовелозавод, трикотажная фирма "Алеся", брестские чулочный комбинат и электромеханический завод, Мозырский солевыварочный комбинат, объединение "Гомельдрев". Последнее из названных предприятий и столичное объединение "Атлант" даже расширили во время выставки имеющиеся в том регионе собственные дилерские сети.

Конечно, нельзя сказать, что это слишком много, но ведь это лишь начало, толчок для дальнейших контактов и делового сотрудничества. Работа, я уверен, будет продолжаться, объемы наращиваться. Хозяева, эксперты и специалисты самих предприятий-участников оценили выставку как успешную. Более того, решено сделать ее регулярной. Причем ездить будем не только мы, но и к нам.

Достигнута и другая цель нашего "десанта" — создать основу для совместных производств и других форм сотрудничества: зародились ряд проектов, которые будут рассматриваться и постепенно внедряться в жизнь.

Кроме того, как известно, Калининградская область уже является свободной экономической зоной в составе России. Опыт этой зоны интересен нам еще и практическими наработками организации и функционирования СЭЗ, поскольку мы создаем собственную СЭЗ в Бресте. На многие вопросы мы получили ответы.

И последнее. Организовали выставку Торгово-промышленная палата совместно с министерствами промышленности, торговли, другими ведомствами, чьи предприятия принимали в ней участие.

Программа "Восточно-западный менеджер"

Союз предпринимателей РБ, Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей и Академия по повышению квалификации ведущих кадров экономики г.Кростау (ФРГ) подписали договор о сотрудничестве и приступили к осуществлению совместной программы "Восточно-западный менеджер".

Понятно, что партнеры заинтересованы в повышении квалификации специалистов, которые в перспективе будут представлять интересы немецких фирм в Беларуси и белорусских — в Германии. Основные вопросы, включенные в программу обучающего курса "Восточно-западный менеджер", отражают такие направления, как макроэкономические основы внешней торговли, правовые условия внешнеэкономических связей в ЕС, Германии и Беларуси, финансирование внешней торговли, ведение переговоров и заключение договоров.

Валентина МАРТИНОВИЧ

Банковские новости

❑ С 1 ноября 1996г. в банках "Дукат", "Магнатбанк", "Содружество", "Интекс", "Белорусский кредит" Национальным банком вводятся временные администрации, сообщили "НЭГ" в пресс-службе Национального банка.

❑ АКБ "Белпромстройбанк" начал выплаты дивидендов своим акционерам за 9 месяцев текущего года из расчета 353 руб. на одну акцию номиналом 800 рублей. В 1995г. банк выплатил акционерам дивиденды из расчета 983 руб. на одну привилегированную акцию и 899 руб. — на одну простую акцию. С учетом произведенного увеличения номинальной стоимости акций суммарная доходность акций Белпромстройбанка в 1995г. составила 751%.

Зарегистрированный уставный фонд банка — 49.942,6 млн.рублей.

Отдел банковской информации "НЭГ"

INFORMIX призывает к партнерству

Семинар-презентацию компании Informix Software, входящей наряду с не менее известными Oracle и Sybase в тройку ведущих на мировом рынке разработчиков программного обеспечения для создания и эксплуатации баз данных, организовало и провело ООО "Инфоком-лизинг". Белорусские специалисты не случайно проявили интерес к этому западному партнеру: при его методологическом и техническом содействии высокие технологии в области управления информационными процессами внедрены и, по свидетельству выступивших на семинаре иностранных гостей, успешно "работают" в налоговых, банковских, транспортных и других системах многих стран Запада и некоторых — СНГ, в частности России, Казахстана и Узбекистана.

— В Беларуси, — поясняет заместитель директора по производственным и коммерческим вопросам "Инфоком-лизинга" Вячеслав Володин, — предлагаемые американской фирмой разработки также могут найти самое широкое применение. Во время семинара мы в принципе согласовали общую концепцию сотрудничества, и сейчас Informix, девизом которого, кстати, является афоризм "Партнерство — ключ к успеху", готов приступить к подготовке вполне конкретных проектов для национальной системы налоговых сборов, для Министерства связи, ряда банков и других учреждений и ведомств республики. Причем на очень выгодных условиях, например долгосрочного инвестирования и лизинга, что дает нам дополнительные возможности для успешной реализации этих проектов с учетом нынешних финансовых трудностей страны.

Алексей ЗАЯЦ

Приходите к нам на "Белпродукт"

СЛОВ НЕТ, продовольственный рынок Беларуси еще очень далек от того идеального состояния, которого заслуживают наши граждане. И если следовать давно уже "приевшейся" сентенции: "Политики приходят и уходят, а кушать хочется всегда", то в любом случае проблема "хлеба насущного" для многих сегодня стала наиглавнейшей. Отрадно, что прилавки наших продмагов, как и год назад попрежнему достаточно полны, да и серьезных перебоев с основными продуктами питания не наблюдалось. Кстати, по данным Минстата, за 9 месяцев нынешнего года продовольственных товаров по всем каналам реализации продано на 36191 миллиард рублей, что в сопоставимых ценах на 13% больше, чем за январь—сентябрь 1995г. Упрямые цифры говорят, что в текущем году есть мы стали немного больше. Хотя проблема, как наполнить рынок продовольствия в республике качественным и доступным по цене товаром, остается достаточно острой.

В создавшейся ситуации организация и проведение специализированных международных выставок может стать одним из способов решения проблемы.

Четыре последних дня ноября выставочный комплекс "Минскэкспо" гостеприимно распахнет двери, приглашая на 3-ю международную специализированную выставку "Белпродукт-96". Ее организаторы — ВК "Минскэкспо" совместно с Министерством торговли и МВЭС. На предыдущей выставке экспозиция была представлена 110 участниками из 14 стран.

Нынешнее мероприятие ожидается не менее представительным. Достаточно сказать, что уже подали официальные заявки на участие более 50 фирм из Беларуси, России, Литвы, Латвии, Украины, Болгарии, Швейцарии, Швеции, Германии, Италии, Словении, Сингапура.

Тематика предстоящей выставки чрезвычайна широка. Здесь будут представлены оборудование для переработки, упаковки и расфасовки продуктов питания; масло-, молоко-, мясо- и рыбопродукты; мукомольные, крупяные, хлебопекарные, макаронные изделия, спиртные и безалкогольные напитки, чай, кофе; продукты детского и диетического питания; фрукты, ягоды, овощи — свежие и консервированные; всевозможные пряности; замороженные и продукты в вакуумной упаковке; табачные изделия.

К примеру, шведская фирма "Фарм Фудс" собирается представить удивительный продукт — масло с красивым названием "Долина Сканди". Главное его достоинство в том, что оно содержит холестерина в 20 раз меньше, чем отечественный продукт. Швейцарская фирма "Нутра Свит" с 1990 года занимается производством низкокалорийных сладостей. "НутраСвит" — это фирменное название аспартама, нового высокоэффективного подсластителя, который используется вместо сахара в пищевых продуктах, особенно в производстве напитков (аспартам — аспаргиновая аминокислота). В чем же необыкновенное преимущество "НутраСвита"? Он абсолютно идентичен вкусу сахара, при этом в 200(!) раз слаще его, совершенно безопасен для организма, незаменим для страдающих диабетом и не вызывает кариес зубов.

Щебекинский машиностроительный завод из России представит хлебопекарное оборудование. Кстати, это предприятие вошло в программу Минторга "Белорусское бистро" (16 октября утверждена концепция развития предприятий быстрого питания) и будет представлять в этой программе хлебопекарную часть (оборудование, технологии).

В рамках одной публикации сложно обрисовать картину предстоящего мероприятия, но то что "Белпродукт-96" будет интересной и насыщенной выставкой можно не сомневаться. Для посетителей, как правило, будут проводится дегустации, презентации.

А проведение симпозиумов, семинаров, конференций не оставит равнодушных среди тех, кто имеет отношение к производству и реализации продуктов питания.

Гостеприимный "Минскэкспо" ждет вас!

Сергей ЩЕГЛОВ

О внесении дополнения в Указ Президента Республики Беларусь от 29 августа 1996г. N 340*

Указ Президента Республики Беларусь N 427 от 18 октября 1996г.

В целях социальной защиты работников бюджетной сферы **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

Дополнить Указ Президента Республики Беларусь от 29 августа 1996г. N 340 "Об усилении социальной поддержки работников бюджетной сферы" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996г., N 25, ст.638) после абзаца третьего абзацем следующего содержания:

"На указанные суммы выплат взносы на государственное социальное страхование не начисляются".

Президент Республики Беларусь **А.ЛУКАШЕНКО**

* См."НЭГ" N 37 за 1996г., с.1

О внесении дополнения во Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 430 от 21 октября 1996г.

По согласованию с Национальным банком Республики Беларусь часть первую пункта 4 Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 5 октября 1994г. N 135* и постановлением Национального банка Республики Беларусь от 13 сентября 1994г. N 17 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 7, ст.163), дополнить предложением следующего содержания:

"Расчеты субъектов хозяйствования с рынками за оказываемые услуги могут производиться наличными денежными средствами в размере, превышающем 50 минимальных заработных плат в месяц, в порядке, установленном Национальным банком Республики Беларусь".

Президент Республики Беларусь **А.ЛУКАШЕНКО**

*См. "НЭГ" N 42 за 1994 г., с. 13

Цены на Минском оптовом рынке 28 октября 1996 года

Наименование	Единица измерения	Цена	Валюта	Минимальная партия приобретения
Апельсины	1 кг	17000	BYB	от 15 кг
Ананасы	1 шт.	35000	BYB	—
Бананы	1x18 кг	190000	BYB	упаковка
Грейпфрут	1 кг	22000	BYB	от 1 кг
Груша	1 кг	18200	BYB	от 1 кг
Лимоны	1 кг	30000	BYB	от 1 кг
Мандарины	1 кг	25600	BYB	от 1 кг
Капуста	1 кг	2300	BYB	от 1 кг
Картофель	1 кг	1800—2300	BYB	от 25 кг
Свекла	1 кг	2000	BYB	от 20 кг
Морковь	1 кг	2700—3000	BYB	от 20 кг
Гречка	1 кг	11000—12300	BYB	от 25 кг
Овес	1 кг	2200	BYB	от 20 кг
Овсяная крупа	1 кг	6400	BYB	от 25 кг
Пшеница	1 кг	3000	BYB	от 25 кг
Перловка	1 кг	5600	BYB	от 50 кг
Ячмень	1 кг	2500	BYB	от 25 кг
Рис	1 кг	11300	BYB	от 25 кг
	1 кг	11900	BYB	от 1 кг
Вина марочные, Болгария				
София Бланк де Бланш	12 x 0,75л	78000	BYB	упаковка
Коллекционные				
Старо Пазарджишко	12 x 0,75л	96000	BYB	упаковка
Мерло	12 x 0,75л	90000	BYB	упаковка
Каберне Савиньон	12 x 0,75л	90000	BYB	упаковка
Ординарные				
Варна	12 x 0,70л	72000	BYB	упаковка
Старый город	12 x 0,70л	68000	BYB	упаковка
Монастырская изба	12 x 0,70л	68000	BYB	упаковка
Малина	12 x 0,70л	68000	BYB	упаковка
Медвежья кровь	12 x 0,75 л	68000	BYB	упаковка
Чай цейлонский				
"Маброк" В.О.Р., 4 вида	150 x 100гр.	9000	BYB	от 1 пачки
"Маброк" В.О.Р.А	150 x 100гр.	7800	BYB	от 1 пачки
"Маброк" В.О.Р. 1А	150 x 100гр.	7800	BYB	от 1 пачки
Чай индийский				
"Nestea", листовой	120x100гр.	7800	BYB	от 1 пачки
"Nestea", гранулированный	120x100гр.	7800	BYB	от 1 пачки
"Лондон люксус ти"	100x100гр.	7800	BYB	от 1 пачки
Шоколад в ассортименте	—	5000—8700 /плитка	BYB	упаковка
Мороженое в ассортименте (Польша)	65—140 мл	7000—14000	BYB	упаковка
Конфеты в ассортименте	—	20100—30600/кг	BYB	упаковка
Вафли в ассортименте	—	2000—4400 /пл.	BYB	упаковка
Печенье в ассортименте	—	2800—22400 /пачка	BYB	упаковка
Детское питание и соки Gerber (США) (в ассортименте)	—	9000—13000	BYB	упаковка
Йогурт (Германия)	135гр.	5000	BYB	упаковка
Кетчуп (Болгария)	320гр.	10000	BYB	упаковка
Масло подсолнечное				
— Украина—Венгрия	1л	21000	BYB	8 бут.
— Голландия	1л	26000	BYB	8 бут.
— Германия	1л	24000	BYB	8 бут.
Макароны (Венгрия, Словения)	0,5кг	7000—10000	BYB	упаковка
Мед	0,5кг	50000	BYB	упаковка
Сахар	1кг	8100—8300	BYB	от 50кг
Мука	1кг	9200	BYB	от 50кг

При заключении крупных оптовых сделок возможны дополнительные скидки по договоренности сторон.

Оплата по ценам, указанным в долларах США, производится по курсу Национального банка РБ, сложившемуся на день платежа.

* Цены указаны без учета таможенных сборов, так как возможна прямая поставка в адрес заказчика.

Они предлагают заработать и сберечь

Как и все остальные постсоветские страны, Латвия пережила эпоху финансовых пирамид и волну предложений сверхвысоких ставок по депозитным вкладам. Конец у эпохи был таким же, как и везде — с арестами, скандалами и митингами. Люди же поумнели, и теперь, решая кому доверить свои деньги, внимательно изучают банковские балансы, заключения аудиторов и рейтинги надежности коммерческих банков. Даже если речь идет о небольших суммах, инвестор предпочитает сам разобраться в "механизме" роста своих денег. Налицо, таким образом, подъем социально-экономического самосознания и прямо-таки лавинообразный расцвет здравого смысла.

И тут выяснилось, что в условиях слабости предпринимательских структур и отсутствия развитого рынка земли самым привлекательным сектором финансового рынка являются ценные бумаги, в первую очередь государственные. Доход от операций с ценными бумагами незначительно отличается от дохода по товарным сделкам, а риск — несравнимо ниже.

Латвийские банки предлагают сегодня инвестиционные программы, которые охватывают наиболее интересные и перспективные мировые финансовые рынки и ориентированы не только на клиентов из Латвии, но и из СНГ и западных. Многообразие этих программ и простота участия в них для инвестора позволяют провести диверсификацию инвестиционного портфеля в рамках работы с одним партнером.

На сегодняшний день наибольший интерес вызывают вложения в гособязательства стран бывшего СССР — России, Украины, Латвии и Литвы. По словам руководителя отдела трастовых и брокерских операций Rietumu Banka, альтернативы этому рынку пока нет. При этом особую привлекательность имеют российские ГКО — самый развитой в бывшем СССР фондовый инструмент. "Бумаги эти обладают высокой ликвидностью: ежедневно проводятся вторичные торги, грамотно построена система расчетов, отлажен механизм покупки-продажи, торги идут в электронном варианте. Скорость вывода денег с рынка — два дня."

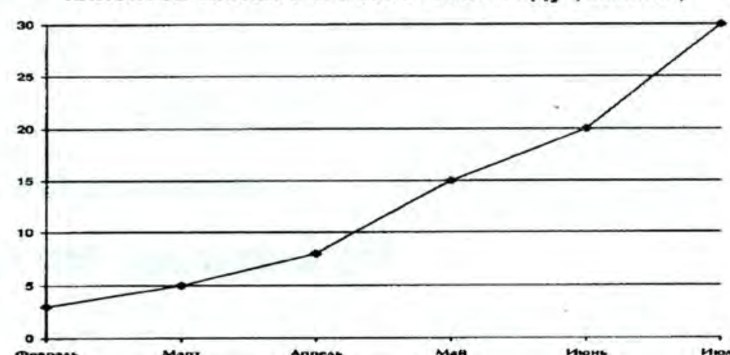
С начала текущего года клиентам Rietumu Banka, принявшим участие в трастовой программе банка, рекомендовалась следующая структура инвестиционного портфеля: 20—25% — литовские или латвийские гособязательства (доходность в пересчете на СКВ колебалась в начале года в пределах 20—22% годовых) и 75—80% — российские госбумаги (доходность в пересчете на СКВ составляла порядка 30% годовых). С учетом комиссионных банка такой портфель обеспечил участнику трастовой программы порядка 25—29% годовых. Западные ценные бумаги — корпоративные и государственные — хотя и не приносят такого дохода, но тоже пользуются популярностью у клиентов ввиду их надежности и высокой ликвидности.

По оценке специалистов отдела трастовых и брокерских операций Rietumu Banka, государственные ценные бумаги стран Балтии, России и Украины относятся к среднерисковым фондовым ценностям. Курсовой риск (вероятность того, что падение курса гривны, рубля или лата обесценит доход по ГДО или по ГКО) сегодня невелик и продолжает снижаться благодаря политике центробанков Латвии и России, а в случае Литвы и вовсе равен нулю (лит законодательно привязан к американскому доллару с курсом 4Lt за $1). Страновой риск (вероятность политических перемен, неспособности правительства выполнить обязательства) хотя и существует, но остается небольшим и продолжает уменьшаться по мере продвижения экономических реформ в этих странах.

Однако не только открытость и доступность большинства инвестиционных рынков привлекает инвестора в программах латвийских банков. Соблюдение банковской тайны, в том числе тайны инвестиций, равно как простота ввода и вывода капиталов, является не менее важным фактором, благотворно влияющим на рост объема операций с ценными бумагами. Инвестор имеет возможность передавать поручения банку и получать полные сведения о состоянии своего портфеля по модему. Иными словами, латвийские банки предлагают идеальные условия не только для того, чтобы заработать деньги, но и для того, чтобы их сберечь. В заключение следует отметить, что практически все трастовые и инвестиционные программы ориентированы на состоятельных и активных клиентов, которые хотят быть в курсе того, как и где работают их деньги.

Материал подготовлен с помощью аналитической группы RIETUMU BANKA (Рига)

Инвестиционный портфель клиентов Rietumu Banka в 1996 году /Млн.USD/



КНИГИ

Экономический советник менеджера

Недостаточная эффективность "пособий по хозяйствованию" в наших условиях объясняется в первую очередь тем, что большая часть таких изданий создана на основе западного опыта, который слабо учитывает иную специфику. Поэтому появление на рынке консультационных услуг книги В.Анташова и Г.Уваровой "Экономический советник менеджера" можно оценить поговоркой — "дорога ложка к обеду".

Авторы издания провели в пресс-центре Дома прессы семинар "Контроллинг как концепция управлением предприятием", на котором и представили свою работу. Нет смысла описывать ее содержание, т.к. заинтересованные лица могут к ней обратиться. Лишь отметим, что это — выдержанное в классических позициях пособие, необходимое управляющему предприятия, а также контроллеру. Конечно, менеджерам, желающим чувствовать себя в жестких рыночных условиях как рыба в воде, необходимо понимать, что указанное пособие не является панацеей от всех бед и напастей, ожидающих их на нашем псевдорынке, а лишь служит подспорьем на пути выявления главных проблем, мешающих достичь успеха.

Приобрести это полезное издание можно в "Книжном киоске "НЭГ". Справки по телефону 223-60-54.

СЕМИНАРЫ

Долг и вексель

На очередном семинаре, проводимом Белорусской фондовой биржей, рассматривались вопросы, связанные с вексельным обращением и рынком долговых обязательств предприятий Республики Беларусь.

Доклад сотрудника Управления ценных бумаг Нацбанка РБ **Игоря ПАНФЕРОВА** содержал обзор нормативно-правовых документов, касающихся векселя как средства погашения долговых требований. Было подчеркнуто, что векселя имеют смысл при временных экономических затруднениях. А вот при хроническом "недомогании" предприятия их применение может привести к финансовой пирамиде. В перспективе разрешение кризиса неплатежей возможно только при переходе от рынка продавца к рынку покупателя.

Правовые аспекты применения векселей и проблемы повышения их ликвидности рассмотрел юрист АКБ "Джембанк" **Дмитрий СУТЯМОВ**. По его мнению, Нацбанк не обладает в этих вопросах достаточными полномочиями, поэтому остро назрела необходимость в законе "О вексельном обращении". Рекомендовано при спорных вопросах с нерезидентами РБ ориентироваться на международные соглашения (Беларусь присоединилась к Женевской вексельной конвенции), которые имеют приоритет по Конституции РБ.

Опытом работы специализированных организаций на рынке вексельных расчетов поделился специалист ПП "Союзтехсервис" **Юрий ВАЛЬЧУК**. В условия развитых рыночных отношений три четверти товарооборота предприятий происходит через долговые обязательства: взаимозачет, факторинг, векселя и пр. Это способствует нормализации (т.е. приведению к какому-то общему финансовому знаменателю) номинала долгов. В наших условиях на обращение и ликвидность векселя влияет много факторов, основным из которых является форма собственности должника. Интересным был его обзор о векселях, имеющих хождение на финансовом рынке России, а также о принципах работы российских вексельных котировочных площадок.

Решению проблем неплатежей в рамках региона был посвящен доклад начальника отдела ресурсосбережений комитета экономики Мингорисполкома **Валерия СКАКУНА**. Оформление и осуществление расчетов между предприятиями, участвующими в вексельной программе Мингорисполкома, происходит через обращение простых товарных векселей. В настоящее время 57 минских предприятий являются векселедателями и около 650 юридических лиц составляют круг участников программы. За это время ее функционирования (с февраля с.г.) закрыто неплатежей до 1 трлн.руб. при сумме выпущенных векселей в 78 млрд.руб. Схема расчетов работает так, чтобы вексель попал к своему векселедателю на момент погашения. Подробно она рассматривалась в "НЭГ" №№ 23, 27 за 1996г.

Разрешение на выпуск векселя и величину его суммы дает комиссия, в которую входят ряд руководителей предприятий, представители Мингорисполкома, Службы контроля Президента, Минфина, городской налоговой инспекции и управления цен. Вексель ликвиден на территории города и республики, так как у каждого предприятия в любой месяц есть платежи в местный бюджет или за электроэнергию, коммунальные услуги, а многие бюджетные организации имеют потребность в продукции местных предприятий.

Тот факт, что любой вексель в течение 90 дней может обернуться несколько раз, свидетельствует о том, что запущено параллельное платежное средство, применение которого при увеличении объемов и отсутствии надлежащего контроля может привести к дополнительному росту инфляции. И ухудшение экономического состояния скажется не только на участниках программы. По мнению В.Скакуна, увеличение денежной массы не происходит, так как предприятия выписывают векселя под выпущенную продукцию или, другими словами, под невостребованные деньги. Сейчас месячный объем эмиссии векселей ограничен до 20 млрд.руб., в ближайшее время его намечено довести до 40 млрд.руб.

В аналитической записке Минфина Кабинету Министров "О развитии системы вексельных расчетов на территории г.Минска" от 3.06.96г. сказано, что в этом случае фактически используются не сами деньги, а так называемые "квазиденьги", которые увеличивают нагрузку на денежное обращение, так как данной схемой не определено, на какой стадии они могут быть обращены в собственно деньги.

Мингорисполкому было бы логично сделать второй шаг и перейти от административной схемы выпуска и обращения векселей к более рыночной, тем самым привязав собственное платежное средство к финансовой системе, действующей на всей территории РБ. Например, это могло бы быть создание открытой торговой площадки для котировки векселей всех региональных субъектов хозяйствования. Для повышения ликвидности Мингорисполком мог бы через своих уполномоченных посредников производить постоянный учет векселей участников программы, так как на них стоит его аваль.

Кроме выполнения уже работающих функций по развязке неплатежей, подобная схема способствовала бы притоку "живых" денег на предприятия и в местный бюджет, а также позволила бы запустить рыночный механизм ценообразования товаров и услуг местных производителей.

Следующий семинар БФБ проведет 1 ноября, речь на нем пойдет о трастовых операциях на рынке ценных бумаг.

Игорь ИЛЬЕНКО

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Первый диск не комом

Министерство внешних экономических связей, совместное предприятие БелIBM, акционерное общество "Белорусские экономические новости", информационные центры Минпрома "Центрсистема" и Минторга "Торгсистема" — вот далеко не полный перечень учредителей Национального центра маркетинга и конъюнктуры цен. Создается он по распоряжению Президента Беларуси с целью оказания практической помощи хозяйствующим субъектам республики в производстве продукции, отвечающей лучшим мировым аналогам, и особенно в поисках рынков ее сбыта за рубежом.

Официальное открытие Центра еще впереди, однако уже сегодня можно с уверенностью говорить о том, что полуторагодичные усилия учредителей увенчались успехом. Во-первых, Центр наладил регулярное издание и распространение среди своих клиентов и подписчиков различных информационных продуктов, рассчитанных на конкретного пользователя, например бюллетеней "Мировые товарные рынки", "Продовольственный рынок" (республики) и других. Во-вторых, совместно с научно-исследовательским институтом статистики Минстата республики и голландской корпорацией "NABOR B.V." завершена работа над созданием принципиально новой, не имеющей аналогов в других странах СНГ и даже, по утверждению авторов, превосходящей разработки ведущих компьютерных фирм мира справочно-информационной системы Belinfo, вмещающей на лазерном диске более 200 Мегабайт текстовой, графической и видеоинформации о Беларуси.

Конструкционно Belinfo, успешно прошедшая международную техническую экспертизу, состоит из трех англоязычных баз данных. Первая — Travel, предназначенная для потенциальных гостей страны, включает в себя основные социально-экономические данные о Беларуси, сведения о ее истории и демографии, о туристических маршрутах и памятных местах и таким образом дает возможность спланировать свое пребывание в республике еще до приезда в нее. База Statistics содержит сведения, представленные по стандарту Business Statistics CIS Market и достоверно оценивающие возможности и перспективы белорусского рынка. И наконец, база данных Business содержит подробную информацию о 12000 белорусских субъектов хозяйствования, а также законодательную базу, регулирующую деятельность иностранных граждан и компаний на территории Беларуси. Режим обновления — по мере поступления новых сведений, но не реже одного раза в квартал.

Следует особо подчеркнуть удачную совмещенность технических данных системы с простотой эксплуатации, что делает ее доступной практически для каждого предпринимателя. За рубежом подобная разработка стоит до 250 долларов США, у нас — на порядок меньше, и потому неудивительно, что интерес к ней уже проявили многие министерства и ведомства республики, в частности Минвнешэкономсвязей, Минпром, МИД, а также некоторые иностранные посольства.

Федор ЗАЯЦ

КОНТАКТЫ

Делегация из Гамбурга посетила Беларусь

В середине октября в Минске находилась промышленная делегация из свободного торгового города Гамбург во главе с бургомистром г-ном Эрхардом Риттерсхаусом.

Гамбург с его 1,7 миллиона жителей является вторым по величине после Берлина городом Германии. В 1995 году его население (930.000 трудящихся) произвело валовой продукт на сумму 126,6 миллиарда DM, из которых 45% пришлось на область услуг, 21% — на производственную сеть и 10% — на общественный сектор и небольшие частные хозяйства. Торговля и транспорт, где занято 25% трудящегося населения, составляют 24% общего валового продукта.

Гамбург хорошо известен своим портом — самым крупным в Германии и шестым по величине для грузовых судов в мире. Преобладающая часть порта определена как необлагаемая налогом, что ускоряет и облегчает товарооборот.

К сожалению, доля Средней и Восточной Европы в товарообороте Гамбурга пока небольшая — 5% импорта и 7% экспорта. Внешняя торговля с Беларусью в 1995г. составила всего лишь 40 миллионов DM, что подчеркивает возможность и необходимость дальнейшего развития торговых отношений.

В составе делегации были высокопоставленные представители различных промышленных областей. Целью их пребывания явилось расширение сотрудничества между Гамбургом и Беларусью как на государственном, так и на экономическом уровне.

В Гамбурге считают, что Беларусь играет ключевую роль в открытии восточноевропейских рынков благодаря уже только своему географическому положению. По мере того как одна за другим исчезают препятствия, мешающие торговле, Гамбург как один из важнейших центров торговли и услуг все больше ориентируется в направлении Восточной Европы. Что касается Беларуси, то здесь на первый план выступают вопросы и возможности кооперации в области логистики, так как транспортировка товара из Гамбургского порта в Беларусь или через нее вполне может быть значительно интенсифицирована. Во время пребывания в Беларуси г-н Э.Риттерсхаус дал пресс-конференцию. В ней принял участие посол ФРГ в РБ г-н Альбрехт, замминистра МВЭС Республики Беларусь Алексей Мойсейчиков, другие официальные лица.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

Прокурор потребовал устранить нарушения

Почти три месяца кипят страсти вокруг так называемых твердых (фиксированных) ставок налога на предпринимателей в столице. Об этом, в частности, шла речь на пресс-конференции председателя постоянной комиссии Мингорсовета по экономическому развитию и бюджету Владимира Карягина. Журналистов прежде всего интересовала реакция на знаменитое решение Мингорисполкома № 732 от 30.09.96 г."О порядке уплаты налога на прибыль и подоходного налога при реализации товаров (работ, услуг) за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть и магазины с площадью торгового зала не более 25 кв. метров, а также на рынках, ярмарках, выставках-продажах на территории г. Минска" (см. "НЭГ", № 41). Владимир Карягин сообщил, что на заседании возглавляемой им комиссии принято решение вынести данный вопрос на рассмотрение сессии Мингорсовета.

В представлении, которое прокурор г. Минска направил Мингорисполкому, сказано, что в соответствии с п.3 ст.14 Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан" и п.4 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь № 424 от 27.06.96г. право устанавливать фиксированные ставки подоходного налога предоставлено Минскому городскому Совету депутатов или по его поручению Минскому городскому исполнительному комитету. Данный вопрос на сессии Мингорсовета не рассматривался, решения о даче поручения по подготовке и принятию соответствующего решения Мингорсовет не принимал. В представлении прокурора перечислены также другие нарушения в связи с принятием этого решения.

В борьбу против правового нигилизма вступил и городской профсоюз граждан-предпринимателей и лиц, работающих по найму, который считает, что упомянутое решение Мингорисполкома не может быть утверждено на сессии Мингорсовета.

По словам Владимира Карягина, события вокруг фиксированных налоговых ставок получили большой общественный резонанс, поскольку касаются свыше 40 тысяч предпринимателей, создавших десятки рабочих мест. Кстати, 8 тысяч из них уже успели уплатить налоги в соответствии с решением, вероятность отмены или приостановления действия которого весьма велика...

Известно, что конфликты предпринимателей и местных органов власти имели место не только в Минске, но и в ряде областных центров. Поэтому не случайно в Верховный Совет вносятся предложения по совершенствованию налогообложения доходов от предпринимательской деятельности.

Но подобные коллизии с введением твердых ставок налога на прибыль и фиксированных ставок подоходного налога только дискредитируют саму идею упрощенного налогообложения предпринимателей.

Валерия ГЕРАСИМОВА

Торговля ценными бумагами: нужны стимулы и поддержка

Рыночные преобразования в экономике нуждаются в надежных и эффективных механизмах регулирования. Что касается фондового рынка, то основные приоритеты в его регулировании должны быть направлены на защиту интересов инвесторов и обеспечение их прав на распоряжение своими инвестициями. Не менее важным для регулирования фондового рынка является создание условий для формирования рыночными механизмами общественно необходимых цен на все допущенные к обращению ценные бумаги и обеспечение доступа к этой информации всех заинтересованных лиц, желательно, в реальном режиме времени.

Сегодня на фондовом рынке Беларуси, как и других стран, осуществляется первичное размещение при первых и повторных выпусках ценных бумаг и их вторичное обращение. В мировой практике в странах со стабильной рыночной экономикой соотношение между первичным размещением и вторичным обращением колеблется в пределах 5—10% от объема вторичного обращения. В нашей республике на протяжении последних лет первичное размещение преобладает, особенно это характерно для акций. Так, в результате первичного размещения по состоянию на 1 июня 1996г. по 330-ти ОАО, представивших отчеты, было выпущено 785991735 шт. акций. Из этого количества акций изменили собственника за первое полугодие с.г. — 31918064. Т.е. первичное размещение ко вторичному обращению составило 2462%. Эти данные дают основание полагать, что передел собственности в ОАО еще не принял значительных размеров.

В мировой практике различают фондовые рынки, создаваемые профессиональными участниками для торговли между собой, и непрофессиональные рынки ценных бумаг (см. таблицу). Для государства в целях защиты интересов инвестора безусловное предпочтение отдается первому виду рынков: они наиболее регулируемы и "прозрачны". На таких рынках жестко регламентируются правила совершения сделок, фиксируются цены и объемы сделок. Обязательными условиями являются публикация и доступ всех участников рынка к этой информации. Профессиональные рынки доступны для контроля и надзора как со стороны государств, так и со стороны различных общественных объединений. В наибольшей мере эти условия обеспечиваются на фондовых биржах. К сожалению, действующий в Беларуси Закон "О ценных бумагах и фондовых биржах", ориентированный в основном на так называемую американскую модель, а также действующая система налогообложения, не стимулирующая сделки на регулируемом рынке, привели к тому, что подавляющий объем сделок по вторичному обращению совершается на нерегулируемом или слаборегулируемом рынках.

Белорусский фондовый рынок представлен сегодня государственными ценными бумагами, ценными бумагами Национального банка и ценными бумагами субъектов хозяйствования. Наиболее крупным сегментом фондового рынка являются государственные краткосрочные облигации (ГКО). За счет разницы между объемами привлеченных средств по ГКО и средств, направленных на их погашение, покрыто 13,9% дефицита бюджета.

В течение 1995г. на вторичном рынке ГКО было заключено 1500 биржевых контрактов на сумму 2,8 трлн. рублей. За 1996г. по состоянию на 1 сентября выпущено ГКО на сумму 4168 млрд.руб., размещено 3351,1 млрд.руб. Емкость вторичного рынка в первом полугодии текущего года несколько возросла. Общий объем сделок, зарегистрированных на МВБ, составил порядка 13 трлн. рублей, однако вторичное обращение ГКО остается практически внебиржевым.

Законом "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год" на покрытие дефицита бюджета планируется направить поступления от реализации ГКО в сумме 850 млрд. рублей, или 15,5% дефицита республиканского бюджета. Для обеспечения поступления в бюджет этой суммы, по ориентировочным расчетам, с учетом сроков погашения по ранее выпущенным займам ГКО во втором полугодии с.г. необходимо разместить ГКО на сумму порядка 2,2 трлн.руб.

Национальным банком РБ в первом полугодии с.г. было выпущено собственных ценных бумаг на сумму 880 млрд.руб., размещено — на сумму 551 млрд.руб. В результате вторичного обращения КО НБ был заключен 101 контракт купли-продажи на сумму 161 млрд. рублей. Покупка пакетов ГКО за счет денег, собранных под КО, и выход с этим пакетом на вторичный рынок позволили оттянуть избыток денежной массы с валютного рынка. Проведением этих операций Нацбанк воздействует практически на все важнейшие параметры рынка ссудных капиталов. Они используются для увеличения или сокращения резервов коммерческих банков, изменения уровня банковской ликвидности и размеров кредитной эмиссии. Однако влияние КО Нацбанка на фондовый рынок в 1995г. было незначительным из-за небольшого объема и отсутствия льгот по налогообложению операций с ними аналогично налогообложению операций с ценными бумагами обычных субъектов хозяйствования.

Что касается ценных бумаг субъектов хозяйствования, то Инспекцией по ценным бумагам за весь период своей деятельности по состоянию на 1 сентября 1996г. зарегистрированы акции 2640 акционерных обществ (открытого и закрытого типа) с объемом эмиссии 4794 млрд. рублей, среди которых 704 открытых АО, выпустивших акции на 4386 млрд. рублей, и 1936 закрытых с объемом эмиссии 408 млрд. рублей. Из общего количества акционерных обществ ценные бумаги выпустили 510 приватизированных предприятий на 2264 млрд.рублей (47,2%), 38 банков на 965 млрд. рублей (20,1%), 58 инвестиционных фондов на 47,9 млрд. рублей (0,9%), общий объем эмиссии прочих субъектов составил 1517,1 млрд. рублей (31,8%). Сделки с такими ценными бумагами на фондовой бирже совершаются редко, а информация о внебиржевых сделках, в основном совершаемых без участия профессиональных участников рынка ценных бумаг, недоступна для участников фондового рынка. Что касается информации о купле-продаже ценных бумаг, представляемых в СМИ профессиональными участниками, то чаще всего такая информация является только предложением о намерениях заключить сделку и в основном публикуется для изучения спроса.

Существующая структура профессиональных участников рынка ценных бумаг сложилась в основном стихийно и не в полной мере отвечает задачам развития фондового рынка, прежде всего вторичного. Деятельность абсолютного их большинства подчинена целям самовыживания. Род их занятий не всегда соответствует требованиям, определенным нормативными документами. Из-за чего Инспекцией по ценным бумагам аннулировано или приостановлено действие 98 лицензий на профессиональную деятельность.

По отчетам за первое полугодие 1996г., представленным 180 профессиональными участниками, в результате вторичного обращения была совершена 406671 сделка на сумму 17643701,284 млн.руб. В том числе:

по акциям — 387782 на сумму 1001217,198 млн.руб.;

по облигациям — 5720 на сумму 11300581,867 млн.руб.;

по векселям — 545 на сумму 301934,616 млн.руб.;

по депозитным сертификатам — 5658 на сумму 1046416,720 млн.руб.;

по ИПЧ "Имущество" — 5922 на сумму 236983,436 млн.руб.

Проводить биржевые операции с ценными бумагами могут Белорусская фондовая биржа и Белагропромбиржа. Однако недостаточный объем ценных бумаг и отсутствие экономических стимулов для биржевых сделок не позволили биржам осуществлять регулярные торги. На Белорусской фондовой бирже, например, за 1995г. совершено 78 сделок на общую сумму 41,3 млрд. рублей, в том числе с ГКО совершено 30 сделок на 25,5 млрд. рублей. На Белагропромбирже за 1995г. совершено 6 сделок на 2,7 млн. рублей.

Поступления от биржевой деятельности в доходах БФБ составили всего 20% от всей выручки. Получаемые БФБ доходы не позволяют бирже не только совершенствовать организацию биржевых торгов, внедрять современную техническую базу, но даже содержать необходимый персонал. Учитывая невозможность становления фондового рынка без функционирующей фондовой биржи, необходимы срочные меры для создания в Беларуси условий, стимулирующих биржевую торговлю ценными бумагами. Первоочередными законодательными нормами в этом направлении могут быть следующие: обязательность совершения сделок между профессионалами на фондовой бирже с одновременным введением налоговых льгот на такие сделки. В мировой практике основными инициаторами котировки ценных бумаг на бирже являются эмитенты. К сожалению, наши эмитенты, даже такие компетентные, как акционерные банки, еще не осознали необходимости постоянной котировки своих ценных бумаг на фондовой бирже. В сложившихся условиях без государственной поддержки невозможно решить организационные вопросы по созданию условий для биржевых торгов. Существуют два варианта такой поддержки. Учитывая то, что в уставном фонде БФБ 40% принадлежит государству, наиболее целесообразным было бы увеличение ее уставного фонда за счет проведения дополнительной подписки на акции и предоставления ей в пользование Мингосимуществом необходимых производственных площадей без взимания арендной платы.

Увеличение доли государства в уставном фонде БФБ сверх 50% позволит рассматривать ее как государственную и решать вопросы по поддержанию ее функционирования. Потребности развивающегося фондового рынка Республики Беларусь даже при его активизации и ориентации на европейскую модель вполне могут быть обеспечены монобиржевой системой, т.е. одной фондовой биржей. Монобиржевые системы существуют в таких государствах, как Австралия, Турция, Финляндия, Чехия, Швеция, Польша и т.д. Поэтому вторым вариантом реорганизации может быть создание новой фондовой биржи в виде открытого акционерного общества на базе БФБ и межбанковской валютной биржи с контрольным пакетом акций, принадлежащим государству.

В последнее время в вопросах совершенствования регулирования вторичного обращения ценных бумаг в интересах инвесторов и ориентации фондового рынка Республики Беларусь на европейскую модель проведены значительные изменения в законодательно-нормативной базе. Разработана и введена в действие Инструкция о порядке ведения реестра владельцев именных акций акционерного общества. Верховным Советом приняты изменения в Закон Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах". Эти нормативные акты предназначены для решения проблем независимого распоряжения акционером своим правом на принадлежащие ему акции и на обеспечение возможности формирования рыночными механизмами общественно необходимых цен на акции.

Рынок ценных бумаг требует дальнейшего совершенствования, информированности населения, эмитентов, инвесторов, профессиональных участников. В связи с этим должно быть сформировано информационное обеспечение фондового рынка на основе унификации, стандартизации, учета и отчетности эмитентов и профессиональных участников, приведение их в соответствие с общепринятыми международными нормами.

Необходимо совершенствовать законодательство о ценных бумагах с целью приведения его в соответствие с устоявшимися международными нормами и законодательствами соседних государств, особенно России. Фондовый рынок Беларуси должен быть "узнаваемым" для иностранных инвесторов, и для этого надо иметь аналогичную организационную структуру, обеспечивающую достаточные контроль и регулирование вторичного обращения ценных бумаг в целях защиты интересов инвесторов.

Владимир ШАПИРОВ,
нач. отдела методологии Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ

Структура и объемы рынков вторичного обращения ценных бумаг в РБ

<table>
<tr><th>Профессиональные рынки ЦБ: 0.003% *</th><th>Непрофессиональные рынки ЦБ: 99.997% *</th></tr>
<tr><td>Фондовые биржи (за 1995г.):
БФБ — 41.3 млрд.руб. (78 сделок),
в т.ч. ГКО — 25.5 млрд.руб. (30 сделок)
Белагропромбиржа — 0,003 млрд.руб.(6 сделок)</td><td rowspan="4">Неорганизованные внебиржевые рынки, на которых действуют и клиенты, и инвестиционные институты — профессиональные участники:
По данным отчетов 180 профучастников за I пол. 1996г. совершено 407 тыс.сделок на сумму **17643,7 млрд.руб.** , в т.ч.:
акции — 1001,2 млрд.руб.(387782 сделки)
облигации — 11300,6 млрд.руб. (5720 сделок)
ИПЧ — 237,0 млрд.руб. (5922 сделки)</td></tr>
<tr><td>Прибиржевые рынки: **нет**</td></tr>
<tr><td>Организованные (компьютерные) рынки внебиржевой торговли: **нет**</td></tr>
<tr><td>Классические слаборегулируемые внебиржевые рынки, создаваемые профучастниками (например, "телефонный" рынок):
ГКО (за I пол.1996г.) — **13 трлн.руб.**
при размещении за этот период 2.2 трлн.руб.</td></tr>
</table>

* Процентное соотношение дано без учета объемов по ГКО

Сообщение Инспекции по ценным бумагам

В связи с запросами о предоставлении услуг клиентам по сделкам с государственными ценными бумагами Республики Беларусь и России, казначейскими обязательствами и другими ценными бумагами, выпуск и обращение которых не регулируется Законом РБ "О ценных бумагах и фондовых биржах", Инспекция по ценным бумагам Минфина РБ считает необходимым сообщить, что профессиональные участники рынка ценных бумаг должны руководствоваться действующим законодательством, регулирующим выпуск и обращение этих ценных бумаг. В частности, при совершении сделок с ценными бумагами, эмитентами которых являются другие государства и нерезиденты РБ, необходимо руководствоваться Порядком выдачи разрешений на вывоз ценных бумаг, выпускаемых субъектами хозяйствования Республики Беларусь, и допуска на территорию республики ценных бумаг, выпускаемых иностранными субъектами хозяйствования (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 4.10.96г., рег. № 1611/12), а также нормативными документами по выпуску и обращению данной ценной бумаги государства эмитента.

Основой для совершения всех сделок с ценными бумагами на территории РБ являются Временные единые стандартные правила заключения и оформления операций с ценными бумагами, ведения учета и отчетности по этим операциям (утв. Государственной инспекцией РБ по ценным бумагам № 07/608 от 29.07.93г.). Этими правилами предусмотрены обязательные реквизиты, которые должны отражаться в договорах-поручениях, заключаемых профучастниками с клиентами на совершение посреднических операций. Только наличие всех этих реквизитов в договорах может служить основанием для получения предварительной оплаты от клиентов для приобретения конкретного вида и количества ценных бумаг. Во всех других случаях предварительная оплата может расцениваться как привлечение денежных средств, что без соответствующей лицензии Национального банка запрещено Указом Президента № 157 от 2.05.96г. "О мерах по упорядочению банковской или иной финансовой деятельности".

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

Перезимуем! Но в каком режиме?

Подготовка к осенне-зимнему периоду ведется организованно, координируют ее оперативные группы. Однако ремонт высоковольтных линий электропередачи выполнен пока на 61%, а по сетям низкого напряжения — на 67%. Хотя предприятия Минжилкомхоза по сравнению с прошлым годом заменили несколько больше тепловых сетей и отремонтировали котельных, тем не менее это лишь 84% и 79% от плана. 73% от планируемого количества закуплено мазута и лишь 24% — печного бытового топлива, 67% — угля.

Очень сложное положение с подготовкой к зимним условиям фермерского оборудования. Для замены на животноводческих фермах доильных, холодильных установок, транспортеров по удалению навоза, раздатчиков кормов и дробилок требуется 400 млрд.руб.

Несмотря на удовлетворительный, в основном, ход создания запасов мазута выполнение установленных заданий отдельными министерствами и концернами вызывает серьезные опасения. Наиболее тревожная ситуация с заготовкой мазута в Минтопэнерго, финансовое положение которого затрудняет создание нормативного запаса этого топлива.

На случай снижения поставок основных энергоносителей Минтопэнерго разработаны варианты различных режимов энергоснабжения. В качестве расчетных приняты варианты режима при сокращении поставок природного газа от 5 до 55%. Готовы варианты ограничения потребления тепла и электроэнергии для каждой области в условиях сокращения расхода энергоносителей электрической отраслью на 5—20%.

"Белтопгаз" разработал график перевода электростанций и других промышленных предприятий на резервные виды топлива при значительных похолоданиях, а также графики аварийного газоснабжения потребителей.

Состояние энергоснабжения страны предстоящей зимой во многом будет обуславливаться уровнем оплаты за энергоносители, поставка которых осуществляется в основном из Российской Федерации.

Реальное получение сырой нефти в текущем году составит около 14 млн.т, что обеспечит потребности республики в нефтепродуктах и соответствует показателям прошлого года.

Ожидается, что и природный газ в объеме, предусмотренном договором, — 14 млрд.куб.м — потребителям республики поступит.

Устойчиво осуществляется поставка электрической энергии по импорту. Объем ее получения на 40% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Планируется, что в текущем году объем покупки электроэнергии по импорту из России и Литвы составит 8 млрд.кВт.ч.

Однако внешне благоприятная ситуация сопровождается нарастанием неплатежей потребителями.

По состоянию на 5 сентября 1996 года внешний долг республики составил:

— по природному газу, поставленному с 1 февраля с.г., — 138,1 млн.USD;

— по электроэнергии — 20,7 млн.USD;

в том числе:

России — 0,65 млн.USD;

Литве — 1,85 млн.USD;

ВТФ "Энергия" — 18,17 млн.USD.

При этом, если задолженность за электроэнергию нынче не возросла, то за газ ежемесячно увеличивается на 20—25 млн.USD.

Концерн "Белтопгаз" и газовые хозяйства вынуждены принимать жесткие меры к неплательщикам. 376 предприятий из-за неплатежей полностью отключены от подачи газа, 113 имеют частичные ограничения, 120-ти предъявлены иски через хозяйственные суды.

Определяющей в обеспечении бесперебойного энергоснабжения становится ценовая политика. Цены и тарифы на топливо и энергию должны отражать реальные затраты на их производство и распределение, крайне важно сокращать количество льготных потребителей. Уровень покрытия затрат населением по сравнению с аналогичным периодом прошлого года неуклонно возрастает.

Национальной жилищной программой (принята Верховным Советом Республики Беларусь 24 февраля 1994г.) определены концептуальные положения жилищной политики в условиях перехода к рыночной экономике. Эти положения, как известно, предусматривают обеспечение государством права граждан на выбор способа приобретения жилья, создание и развитие его рынка, а также сохранение обязательств государства по отношению к определенным категориям граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий и пользующихся в этой связи определенными льготами.

Однако строительство или приобретение жилья за счет собственных средств по-прежнему не являются основной формой решения жилищной проблемы. Причина тому — резкий рост стоимости строительства в последние годы при невысоких доходах основной массы населения.

Республике необходим закон о стройсбережениях

Выходом из создавшегося положения могло бы стать внедрение системы стройсбережений, как это делается в ряде европейских стран. Это, кстати, предусмотрено и Национальной жилищной программой, где записано, что для увеличения жилищных сбережений населения необходимо стимулировать образование системы целевых накопительных именных жилищных счетов, которые субсидируются государством в различных формах. После накопления гражданином суммы средств, определенной договором между ним и банком, последний может выдать кредит на строительство или приобретение квартиры, дома.

Попытка внедрения подобной системы в республике была сделана еще в 1994 году, когда Совет Министров принял решение (постановление N 467 от 21.06.94г.) о введении нового вида сбережений — целевого вклада на детей для строительства или приобретения жилья с выплатой дохода по нему в размере 300% годовых. Однако с целью обеспечения для всех категорий граждан (независимо от их возраста и времени рождения) равных социальных гарантий уже 5 января 1995г. это решение было признано утратившим силу.

Показателен в этом отношении опыт ФРГ по финансированию жилищного строительства через систему так называемых "стройсбережений". В целом стройсбербанки этой страны с 1950 по 1991 год участвовали в финансировании строительства 12 млн.квартир.

Система стройсбережений здесь базируется на замкнутом цикле финансирования и гарантирует вкладчикам стройсбербанка независимость от рынка капитала и его процентных колебаний. В течение 5—7 лет в банк вносятся регулярные вклады. Процент для этих вкладов является постоянным и составляет от 2,5 до 4% годовых в зависимости от тарифного варианта. Кроме того, вкладчики получают помощь государства в виде "стройсберпремии" (семейные — в размере 10%, одиночки — 5%), которая зачисляется на их счет в стройсбербанке. Из накопленных средств банк предоставляет своим клиентам по очереди кредит на финансирование строительства (реконструкции) дома. Непременным условием для выдачи кредита является накопление на счете вкладчика 40—50% договорной суммы.

После получения кредита и использования его по целевому назначению начинается фаза возврата ссуды, за пользование которой взимается весьма низкий постоянный процент (от 4,5 до 6% годовых). Срок погашения кредита — 10 лет. На таких условиях в ФРГ до 1992 года было заключено примерно 28,7 млн.договоров по стройсбережениям.

Изучив данную систему в стройсбербанке "Швэбиш Халл" (ФРГ), Сбербанк еще в 1994 году подготовил проект закона о стройсбережениях и их государственной поддержке в Республике Беларусь. Однако его финансово-экономическая экспертиза поставила под сомнение возможность использования механизма стройсбережений в условиях высокого уровня инфляции. Минфин, возражая против оказания государственной помощи вкладчикам, считал, что поскольку накапливаемые гражданами на счетах в Сбербанке средства будут использоваться банком в течение договорного срока, банк должен не только начислять проценты по таким вкладам, но и индексировать последние в связи с инфляцией.

Сбербанк в свою очередь заявил, что без государственной поддержки он не сможет решить проблему защиты средств вкладчиков от инфляции. По мнению его специалистов, усугубляло положение то, что из-за значительной инфляции резко снижалась сберегательная квота населения. И действительно: только за 1992—1994 годы она уменьшилась более чем в три раза. Для сдерживания этого процесса банк в 1993 году четырежды повышал процентные ставки по вкладам и довел их до 250%, что было равноценно ставкам в других коммерческих банках. Такая процедура (а сроки накопления по ним гораздо продолжительнее) потребовала бы более значительных средств по защите их от инфляции, и банк не смог бы обеспечить их самостоятельно.

Поэтому по просьбе Сбербанка, поддержанной Кабинетом Министров Беларуси, данный законопроект было решено не вносить в Верховный Совет для обсуждения.

Вместе с тем практика кредитования и финансирования (включая внебюджетные формы) жилищного строительства в 1994—1996 годах показывает, что при достижении в целом по республике некоторого оживления в жилищном строительстве (в основном за счет эмиссионных кредитов, направляемых на финансирование окончания строительства домов ЖСК и коллективов индивидуальных застройщиков, начатых до 1 января 1995г.) добиться серьезных успехов в восстановлении объемов возведения жилья до уровня 1990 года (5282 тыс.кв.метров общей площади, или 86,1 тыс.квартир) без широкого привлечения средств граждан и значительного повышения их инвестиционных возможностей будет весьма трудно.

Не дает пока большого эффекта и введенная в текущем году система одноразовых безвозмездных субсидий на жилищное строительство (или покупку жилья), предоставляемых гражданам, состоящим на квартирном учете. Причина тому — как недостаток бюджетных средств, направляемых на эти цели, так и низкий уровень платежеспособности граждан. Ведь для того чтобы получить субсидию, нужно представить документ, подтверждающий наличие собственных или заемных (но не по льготному кредитованию) средств, покрывающих разницу между стоимостью строительства жилого помещения и выдаваемой субсидией. Размер ее зависит от дохода семьи и времени нахождения на квартирном учете.

Сокращение финансовых возможностей государственного сектора экономики, низкий уровень реальных доходов населения по отношению к стоимости строительства жилья, общий дефицит инвестиционных ресурсов в последние годы привели к постоянному снижению объемов ввода в эксплуатацию строительных объектов. Так, по сравнению с 1990 годом в 1992 году было введено 84,1% общей площади жилья, в 1993 — 72, в 1994 — 64,4, в 1995 — 34,5 и за 8 месяцев 1996 года — 18,3% (965 тыс.кв.метров).

Разумеется, чтобы выправить такой опасный "крен", нужны особые меры, и не только в сфере жилищного строительства. Над этим работают центральные органы управления. Комиссия по изучению проблем жилищного строительства (создана распоряжением Президента Республики Беларусь N 209рп от 19 октября 1995г.), Республиканский межведомственный совет по проведению жилищной реформы.

Получают прописку в республике и нетрадиционные формы финансирования жилищного строительства. Так, в Минске разработаны и утверждены несколько программ привлечения внебюджетных средств на эти цели. Производственным концерном "Минскстрой" используется система долговременного участия граждан в жилищном строительстве путем финансирования по "минимальным частям" (по 0,1 кв.м общей площади с выплатой стоимости квартиры в срок до 10 лет). Строительно-финансовой компанией "Центрострой", городской дирекцией Белбизнесбанка и Минским горисполкомом проводится жилищная лотерея "Твое жилье". Минским и Витебским горисполкомами, городскими филиалами Белорусского биржевого банка и закрытым акционерным обществом "Инвест-систем" в порядке эксперимента начато внедрение программы по расширению объемов жилищного строительства путем выпуска городских (муниципальных) займов. Ведется также отработка концепции внебюджетного финансирования жилищного строительства (с использованием основных элементов системы стройсбережений) инвестиционно-строительной компанией "Рациональный дом". Значительный опыт в этом важном деле имеют АО "Забудова" и "Чистьинвестбанк". Разработана специальная программа и в Витебской области.

Несомненно, разнообразие нетрадиционных форм и систем финансирования, их конкуренция будут способствовать развитию рыночных отношений в жилищной сфере. Однако, как видим, население на эти нововведения пока не отреагировало. Способствовало этому и деятельность отдельных скомпрометировавших себя компаний и фирм.

Чтобы повысить доверие населения к новым формам внебюджетного финансирования жилищного строительства, необходимо принять законодательный акт, регулирующий эти отношения и закрепляющий государственную поддержку граждан, изъявивших желание накапливать средства на строительство, реконструкцию или покупку жилых помещений. Таким нормативным документом может стать закон о строительных сбережениях, первая редакция которого была разработана Сбербанком.

Эта концепция имеет немало приверженцев среди экономистов и банкиров, ученых и практиков. Поддерживает ее и Белорусский союз предпринимателей и арендаторов. По мнению доктора экономических наук, профессора М.С.Кунявского, ее внедрение позволит вовлечь в финансирование строительства жилья средства большого числа граждан. Одновременно это будет стимулировать производительный труд и "свяжет" временно свободные средства населения в целевом жилищном накоплении, существенно снизив инфляционное давление. За использование на практике такой системы и работники строительного комплекса и смежных отраслей, ведь им она сулит устойчивую загрузку на производстве и непрерывное финансирование на перспективу.

Словом, вопрос о возобновлении работы над этим законопроектом оправдан. Как отмечалось на заседании Кабинета Министров при рассмотрении итогов работы за I полугодие, уровень инфляции не превысил расчетной величины и составил 17% к декабрю 1995г. (прогнозируемая величина — 22,5%). Сложились предпосылки для роста денежных доходов и реальной зарплаты, что способствовало увеличению розничного товарооборота и объема платных услуг соответственно на 9 и 20%. Появилась также тенденция замедления спада инвестиций, во втором квартале прирост их составил 5% против снижения на 28% в первом квартале 1996г.

Виктор САВИЦКИЙ,
заместитель начальника управления строительства, жилищно-коммунального хозяйства, транспорта и связи Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь, ответственный секретарь Республиканского межведомственного совета по проведению жилищной реформы



Когда надбавка за мастерство отменяется

1. Как и при каких условиях могут быть отменены рабочим надбавки за профессиональное мастерство?

2. На Гомельской ТЭЦ-2 существует здравпункт, где есть стоматологический кабинет. Врач-стоматолог работает на 0,5 ставки.

Сколько дней дополнительного отпуска ему положено?

А.КОЗЫРЬ, ведущий инженер по организации и нормированию труда Гомельской ТЭЦ-2

1. Надбавки за профессиональное мастерство уменьшаются или отменяются полностью при ухудшении работы. В соответствии с Рекомендациями по организации оплаты труда на предприятиях в связи с введением Закона "О предприятиях в Республике Беларусь", утвержденными постановлением Госкомтруда N 2/4 от 18.02.91г., перечень производственных упущений, на основании которого указанные надбавки могут быть отменены (уменьшены), рекомендуется определять в коллективном договоре предприятия, исходя из конкретных условий производства.

2. Согласно Списку производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденному постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 89 от 29 июля 1994г. (раздел XL "Здравоохранение" подраздел "Стоматологические поликлиники, отделения и кабинеты" пункт 1), врач-стоматолог имеет право на дополнительный отпуск в количестве 18 рабочих дней.

В счет времени, проработанного в производствах, цехах, профессиях и должностях с вредными условиями труда, предусмотренных в Списке, засчитываются дни, в которые работник фактически был занят в этих условиях не менее половины рабочего дня (пункт 6 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда N 28 от 20 марта 1995 года).

В соответствии со статьей 49 КЗоТ работа на условиях неполного рабочего времени не влечет для работников каких-либо ограничений продолжительности ежегодного отпуска. В связи с изложенным врач-стоматолог, работающий с вредными условиями труда на 0,5 ставки, также как и рабочий этой профессии, занятый в этих условиях полный рабочий день, имеет право на получение дополнительного отпуска продолжительностью 18 рабочих дней. Для работников, отработавших в этих условиях меньше 11 месяцев, этот отпуск предоставляется пропорционально отработанному времени.

Людмила ЛОБАЧ, главный экономист,
Леонид БУЛАШ, ведущий специалист Минтруда

Льготы по Чернобылю распространяются и на россиян

С 1987г. по 1992г. я жил в России, где получил гражданство. В 1992 году переехал в Беларусь, где сейчас живу и работаю. Однако бухгалтерия отказывается платить мне "радиационные", так как я не гражданин Республики Беларусь и льготы на меня не распространяются.

Правильно ли это?

В.ЗАСЛОНКО, Гомельская обл.

Вам дали неправильный ответ. Согласно постановлению Кабинета Министров N 634 от 21 ноября 1995 года на иностранных граждан и лиц без гражданства, получивших разрешение на постоянное жительство в Республике Беларусь в соответствии с порядком, установленным названным постановлением, дополнительные права и льготы, установленные Законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" не распространяется.

Однако в соответствии с пунктом 3 решения Высшего совета Сообщества Беларуси и России N 4 от 22 июня 1996 года все виды выплат и пособий гражданам государства выезда, работающим на территории государства трудоустройства, предоставляются в соответствии с законодательством государства трудоустройства.

Из этого следует, что все виды трудовых и социальных гарантий распространяются также и на граждан России, работающих на территории Республики Беларусь.

Леонид БУЛАШ, специалист Минтруда

Коэффициенты и надбавки "северянам"

Выплачиваются ли в настоящее время в районах Крайнего Севера и в приравненных к ним местностях районные коэффициенты и северные надбавки?

Сохраняются ли северные надбавки в случае перерыва в работе в указанных регионах?

В.ВЕРЕМЕЙЧИК, г.Глубокое, Витебская обл.

В соответствии с Кодексом законов о труде Российской Федерации (ст. 82) на работах в местностях с тяжелыми климатическими условиями устанавливается повышенная оплата труда. Это производится с помощью районных коэффициентов и надбавок к заработной плате работающих в определенных регионах страны.

Правилами исчисления трудового стажа для получения процентной надбавки к заработной плате лицам, работающим в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях и в остальных районах Севера, установлено, что трудовой стаж суммируется начиная с 1 июня 1993г. независимо от сроков перерыва в работе и мотивов прекращения трудовых отношений, за исключением поступления на работу после прекращения трудового договора по следующим основаниям:

— вступление в законную силу приговора суда, которым работник осужден к лишению свободы, исправительным работам не по месту работы либо к иному наказанию, исключающему возможность продолжения этой работы;

— систематическое неисполнение без уважительных причин обязанностей, возложенных трудовым договором или правилами внутреннего трудового распорядка;

— прогул (в том числе отсутствие на работе более трех часов в течение рабочего дня) без уважительных причин;

— появление на работе в нетрезвом состоянии, в состоянии наркотического или токсического опьянения;

— утрата доверия со стороны администрации к работнику, непосредственно обслуживающему денежные или товарные ценности;

— совершение работником, выполняющим воспитательные функции, аморального поступка, несовместимого с продолжением данной работы;

— совершение работником по месту работы хищения (в том числе мелкого) государственного или общественного имущества, установленного вступившим в законную силу приговором суда или постановлением органа, в компетенцию которого входит наложение административного взыскания или применение мер общественного воздействия;

— требование профсоюзного органа (не ниже районного) о расторжении трудового договора (контракта) с руководящим работником;

— увольнение в качестве дисциплинарного взыскания, налагаемого в соответствии с уставами или положениями о дисциплине;

— совершение работником других виновных действий, за которые законодательством предусмотрено увольнение с работы.

Для получения исчерпывающей информации по вопросам выплат районных коэффициентов и северных надбавок, применяемых в районах Крайнего Севера и в приравненных к ним местностях, следует обращаться в Министерство труда Российской Федерации.

Игорь РЯБЦЕВ, ведущий экономист Минтруда

Действительно, со льготами не все однозначно...

Согласно выданным нам удостоверениям мы "пользуемся" льготами по ст.19 Закона РБ от 11.12.91г., но в ЖЭСе нам было отказано в предоставлении 50% скидки при оплате за отопление, водопровод, газ и электричество. Сослались при этом на Указ Президента N 259р от 29.12.95г. "О соблюдении норм указов Президента РБ" и указание Минфина. После публикации в "НЭГ" N 36 за сентябрь 1996г. статьи "Еще раз о льготах чернобыльцам" мы обратились в Минфин, но там ответили, что Минтруд, во-первых, не вправе давать такие разъяснения, а во-вторых, раз Закон "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь" не затрагивает п.15 ст.18 вышеуказанного закона, то она отменена. Действует ли все-таки Закон "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" с внесенными в него изменениями или нет, и какая инстанция может подтвердить права на льготы, предусмотренные этим законом? Насколько нам известно, в законе сказано, что лица, пользующиеся льготами по ст.ст.18 и 19, от уплаты подоходного налога освобождены. В Законе же "О подоходном налоге" N 132-XIII от 29.02.96г. говорится, что у "ликвидаторов" заработная плата облагается по подоходному налогу только в размере 10 минимальных заработных плат, а остальная сумма подлежит налогообложению. Получается, два закона противоречат друг другу. Какому из них верить?

В.СТЕПАНЕНКО, г.Минск

После опубликования в N 36 "НЭГ" материала "Еще раз о льготах чернобыльцам" на авторов публикации обрушился шквал звонков, стали поступать письма в редакцию и от других читателей.

Почти всех интересовал один вопрос: как получить льготы, которые положены по закону? Ответ на этот вопрос не может быть однозначным. Во-первых, мы не обладаем правом официального толкования законов, принимаемых Верховным Советом, а во-вторых, публикуя данный материал, мы ставили перед собой несколько иную задачу. Наличие многочисленных решений об отмене, приостановлении, возобновлении действия тех или иных льгот для лиц, подпадающих под действие Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", отсутствие возможности ознакомления с этими решениями в концентрированном виде побудили нас к этой публикации.

Нами был проведен анализ нормативных актов, на основании которого и даны разъяснения о том, что действует, а что утратило силу.

Авторы статьи, к сожалению, не могут однозначно ответить на вопросы читателей о том, когда будут вновь выдаваться беспроцентные ссуды и можно ли уже сегодня за пользование отоплением, водопроводом, газом и электроэнергией оплачивать не 100%, а 50%.

Эти вопросы, как и другие, связанные с предоставлением льгот, должны решить те министерства и ведомства, в компетенции которых они находятся.

Нужен новый документ

В "НЭГ" было дано разъяснение о предоставлении ежегодных дополнительных отпусков женщинам, работающим в сельской местности, в котором говорится, что отпуск в 28 календарных дней суммированию с дополнительными отпусками не подлежит.

В "Юридическом справочнике работника по кадрам" под редакцией Г.Б.Шишко (с.428) сказано, что к 28 календарным дням основного отпуска должны присоединяться дополнительные отпуска за вредные и тяжелые условия труда и за стаж работы.

Так как же все-таки правильно?

А.РУСЕЦКАЯ, экономист Бешенковичского СЭП

С 1 июля 1991г. женщинам, работающим в сельской местности, ст. 10 Закона "О приоритетном социально-культурном и экономическом развитии села и агропромышленного комплекса" установлена продолжительность ежегодного основного отпуска не менее 28 календарных дней.

Правовое регулирование ежегодного отпуска (регламентация права на отпуск, правил его предоставления, переносов, суммирования и т.д.) в первую очередь обеспечивает КЗоТ Республики Беларусь. Однако кроме этого предоставление отпусков регулируется и рядом подзаконных актов, как правило, бывшего СССР. Из-за отсутствия республиканского законодательства, определяющего порядок суммирования основного и дополнительных отпусков, применяется порядок, установленный Госкомтрудом СССР и ВЦСПС с разъяснениями от 1.11.1967г. и 1.06.1971г. Согласно этим документам ежегодные дополнительные отпуска за работу с вредными условиями труда, за ненормированный рабочий день присоединяются к 12 дням ежегодного основного отпуска, независимо от его продолжительности. Следует также иметь в виду, что ст.10 вышеназванного закона 28-дневный отпуск определен как ежегодный основной и в его состав не предусмотрено включение дополнительных отпусков, ранее установленных в соответствии с законодательством.

Конечно же, для снятия противоречий, возникающих при предоставлении отпусков женщинам в сельской местности, было бы целесообразным издание в установленном порядке соответствующего нормативного документа, правом принятия которого обладает лишь Верховный Совет республики.

Инесса ЧИСТЯКОВА, начальник юридического управления Минтруда

"SENZIB-AVTO" — надежная фирма
Ваша машина и приближающаяся зима, или Возможность совместного стабильно доходного бизнеса

Каждый, у кого есть личный автомобиль, рано или поздно сталкивается с необходимостью покупки тех или иных запчастей. Не менее остро стоит эта проблема и перед автомастерскими и центрами автосервиса. Особенно возрастает шанс поломки машины — а как следствие этого и спрос на автозапчасти — во время зимнего сезона. Сегодня в Минске успешно работает фирма **"Senzib-avto"**, взявшая на себя задачу полностью обеспечить автолюбителей и ремонтников всем необходимым для нормальной работы личного автомобиля. Что же конкретно она может предложить сегодня минчанам и гостям белорусской столицы? Расскажем обо всем более подробно.

В **"Senzib-avto"** можно купить самые "ходовые" запчасти для всех наиболее распространенных у нас автомобилей европейского производства — "Фиата", "Вольво", "Рено", "Ауди", "Мерседеса", "Опеля", а также некоторые детали и механизмы к японским машинам. Пожалуй, главное, что отличает работу фирмы— исчерпывающая полнота ассортимента. Тормозные цилиндры и колодки, защитные чехлы, шаровые опоры и другие элементы подвески, водяные и топливные насосы, масляные фильтры, свечи накаливания, прокладки, ремни, сальники, электрические элементы, термостаты — вот далеко не полный перечень высококачественных изделий, постоянно реализуемых здесь.

Немаловажно, что все автозапчасти поступают сюда непосредственно из Италии со всемирно известных заводов-производителей — "Frap", "Corcos", "GP", "Metelli", "Siffert" и др. Это не только гарантирует высочайший уровень качества всех реализуемых **"Senzib-avto"** деталей и механизмов (все они проходят строжайший контроль на соответствие европейским стандартам в данной области), но и предопределяет невысокие цены на них.

Широко представлено в **"Senzib-avto"** и разнообразное электрооборудование. Это датчики температуры, давления, включения вентилятора и другое высококачественное электрооборудование производства итальянской фирмы "EPS". **"Senzib-avto"** предлагает достаточно дефицитные сегодня датчики к вентиляторам на два положения включения (то есть вентиляторы, которые автоматически начинают быстрее вращаться при перегреве).

"Senzib-avto" готов помочь владельцам автомобилей с дизельным двигателем. Зимой, с наступлением холодов, у них нередко начинаются большие проблемы. В солярке недостаточно высокого качества при морозах образуется парафин, постепенно полностью забивающий топливный фильтр. А каждый автолюбитель знает: если топливный фильтр забило, то очистить его уже практически невозможно — нужно менять. Столкнувшимся с этой проблемой всегда помогут в магазине **"Senzib-avto"** — здесь постоянно имеются в наличии высококачественные импортные фильтры. Зная, что зимой они пользуются стабильно высоким спросом, фирма заранее позаботилась об их крупных поставках из-за рубежа.

Но холода — враг не только топливных фильтров. Не менее опасны они и для водяных насосов. Постоявшая ночь машина сильно промерзает, а затем, когда ее заводят, начинает быстро нагреваться. Такие систематические перепады температур приводят к тому, что водяные насосы частенько выходят из строя — их также вы в любое время можете приобрести в **"Senzib-avto"**. Как и в прошлые годы, фирма завезла к новому зимнему сезону немало свечей накаливания для дизелей — как показывает опыт, они, наряду с фильтрами и насосами, наиболее часто требуются автолюбителям в этот период.

Фирма **"Senzib-avto"** заинтересована во взаимовыгодном сотрудничестве со станциями автосервиса, занимающимися обслуживанием и ремонтом иномарок, а также с любыми организациями, заинтересованными в совместном перспективном бизнесе. Активно формируя в настоящее время свою дилерскую сеть, фирма разработала максимально выгодные условия для своих представителей, особо интересует ее в этом смысле возможность крупных поставок в областные и районные центры Беларуси.

Предусмотрена гибкая система скидок для крупных оптовых партий — при больших объемах продаж имеется возможность приобрести интересующие запчасти со значительными скидками, составляющими в среднем порядка 10%. Немаловажно, что весь рекламируемый ассортимент постоянно имеется в наличии на складе фирмы. На все предлагаемые изделия имеются соответствующие сертификаты качества Республики Беларусь.

Всю интересующую информацию по вопросам оптовых поставок вы можете получить по телефону **231-42-63.**

Виктор ХАЛИПОВ,
ИРМа "Эскриблес"



ЗА РУБЕЖ — С КОМФОРТОМ!
Недорогие авиауслуги и туристические программы от "Lietuvos avialinijos"

Вы — бизнесмен, и по роду своей деятельности вынуждены делать частые деловые поездки? Вас интересует возможность пользоваться услугами недорогой международной авиакомпании мирового класса? Вы были бы не прочь отправиться в путешествие за границу, поучиться в Англии или оздоровиться в Израиле? Нет проблем! Комфортабельные самолеты "Lietuvos avialinijos" ("Литовские авиалинии") быстро доставят вас в десятки стран мира.

Изначально "Lietuvos avialinijos" являлась составной частью "Аэрофлота". В 1991 году компания стала независимой и как член ИАТА сделала все возможное, чтобы в кратчайшие сроки войти в европейскую транспортную инфраструктуру. Для интеграции в европейский рынок компания полностью перешла на самолеты западного типа. В Ирландии были закуплены "Боинги-737", и с тех пор все международные рейсы "Lietuvos avialinijos" осуществляются именно на этих комфортабельных самолетах. Поэтому "Lietuvos avialinijos" организовала обучение своих специалистов на курсах в Ирландии, Дании. В 1992—1993 годах они получили сертификаты на право обслуживания международных рейсов. И по сей день все экипажи компании, включая стюардесс, в обязательном порядке проходят обучение в Англии и Дании.

Сегодня "Lietuvos avialinijos" превратилась в одно из лучших восточноевропейских авиакомпаний. Лондон, Париж, Франкфурт-на-Майне, Берлин, Копенгаген, Стокгольм, Дубаи — вот далеко не полный перечень городов, в которые осуществляются прямые рейсы компании. А стыковочными (с пересадками) рейсами, предлагаемыми "Lietuvos avialinijos", можно добраться практически в любую точку земного шара. Особо подчеркнем, что "Lietuvos avialinijos" — не чартерная компания: все без исключения рейсы здесь регулярные.

Несмотря на высочайший уровень сервиса, полностью отвечающий всем мировым стандартам, цены в "Lietuvos avialinijos" достаточно невысоки. Существует гибкая система скидок: детский билет может обойтись вам в 10 раз (!) дешевле, чем полный, а билет, приобретенный по групповой заявке, — до 40%. При этом на стыковочные рейсы, как и на прямые, действуют специальные льготные тарифы.

При авиакомпании работает отдел "CARGO", который осуществляет перевозку грузов до 40 тонн по всем направлениям. Кроме того, по Германии имеется возможность купить пассажиру билет на поезд до конечного пункта назначения. Клиентам "Lietuvos avialinijos" оказывается визовая поддержка: в течение 1 дня для них оформляется литовская транзитная виза. По желанию пассажиров может быть организована их доставка в Вильнюс на современном автобусе.

При генеральном агентстве "Lietuvos avialinijos" в Минске действует туристический отдел, который работает практически по всем направлениям, по которым компанией осуществляются полеты. Это Скандинавия и Прибалтика, Франция и Голландия, Индонезия, Объединенные Арабские Эмираты, Мальдивские острова и многие другие страны. Сервис включает в себя полное комплексное обслуживание: доставку, встречу в аэропорту, размещение в гостинице, экскурсии, трансферы и т.д. Организуются как индивидуальные, так и групповые туры.

Особо отметим два проекта туристического отдела. Первый из них — это организация обучения в Великобритании. Поскольку и учебные заведения, и проживание в Лондоне крайне дороги, отдел предлагает поездку в колледж Бредфорда. Бизнес, администрирование, менеджмент, технологии, современные европейские языки, множество других специальностей. Само собой разумеется, что какое бы направление ни избрал для себя человек, он параллельно получит и хорошую языковую подготовку. По окончании обучения выдается соответствующий сертификат международного образца. Проживание организуется по выбору клиента. Особое удобство придает то, что человек может выбрать для себя любой срок пребывания в Англии — месяц, семестр или несколько семестров.

Не менее интересна и предлагаемая отделом программа "Отдых и лечение в Израиле". Прилетев на комфортабельном "Боинге-737" в Тель-Авив, вы сможете в течение семи дней ознакомиться не только с этим интереснейшим городом, но и посетить легендарные Назарет, Тиберию, Галиль и, конечно же, побывать в священном городе трех религий — несравненном Иерусалиме. В соответствии с финансовыми возможностями клиента, ему могут быть предложены на выбор двух-, трех- и четырехзвездочные отели. Есть возможность на время пребывания в Израиле взять в аренду автомобиль, причем со значительными скидками.

Представительство компании в Беларуси располагается по адресу:

г.Минск, ул.Берсона, 3; тел./факс (017) 220-59-78, тел. (017) 220-74-12.

Виктор ХАЛИПОВ,
ИРМа "Эскриблес"



Окончание. Начало на с. 22—23

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ				
Визитки, торговые ярлыки, вывески, офисные таблички			ВИЗИТ-СЕРВИС Минск, ул.Красная, 2 (017) 236-69-84	
Дипломы, грамоты, поздравительные адреса, листовки (лазерное фольгирование)				
Полимерные и металлические печати, пломбираторы				
Представительская атрибутика (нанесение информации на любые изделия)				
Печати, штампы, оснастка, изготовление			Нестор-пресс	234-94-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине				
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			Альтиора	232-91-61 276-46-50
Этикетки	в т.ч. самоклеящиеся			
Наклейки, этикетки, бланки, папки, конверты (офсет, шелкография)			ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-72-53 234-67-00
Визитки, нанесение информации на ручки и др.предметы (тампопечать)				
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас тел.541104 тел./факс 547245	
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши				
Брошюры и буклеты; печати и штампы	л.76 МВД 12.07.95			
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			ТВАЙС 234-74-58	
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)				
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)				
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение			БИСПРИНТ	226-24-25 226-34-69
Все виды печатных работ — от макета до готовой продукции				
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	268-59-24
Ксерокопирование, переплет, бумага для принтеров и кассовых аппаратов			ВРП	223-58-89
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
Бланки и бланочная продукция			Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				
Бумага писчая	в ассортименте			
Календари	настольные перекидные 1997г. тыс.руб.	10	ЧП	(0162) 25-04-25
Канцелярские товары	в ассортименте		Шепси	226-01-98
Канцелярские товары	в ассортименте: 300 наименований всего самого необходимого со склада в Минске, Слуцке, Бобруйске; бесплатная доставка		Интеримпульс 226-27-11, (01795)5-80-76, (02251)7-21-16	
Канцелярские товары			Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, тел.230-73-34	
Бухгалтерские бланки				
Элементы питания				
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наименований), бумага, клеящие карандаши		Таурус АДЛ	268-47-12
	сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты			
	деловые наборы, папки ("Корона" и др.)			
***	Есть вещи, которые на первый	***	НАРАДА м-н "Книги" ул. Чкалова, тел./факс 222-77-52	
"Мы всегда под рукой!"	взгляд кажутся незаметными, но без которых нельзя обойтись	бесплатная доставка		
***	в самой простой ситуации.	***		
1000 мелочей для офиса (безналичный расчет)			Визит-сервис	236-69-84
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	268-54-42

Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета л.816 АП от 6.04.95			241-93-50, 279-72-91	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13
Вся бухгалтерия 2.5	все разд. бухучета(банк,склад,налоги,валюта и др.),пожизнен. гар.	55—295	TiCOM	220-06-79
Econet Taller	Бухгалтерия, платежи, продажи, заказы на продажу, складской учет, бизнес-анализ; локальная и сетевая версии под Windows	от 100	Интербизнес	230-54-10
1С:Бухгалтерия ПРОФ (DOS/WINDOWS/СЕТЬ)	выезд с демонстрацией, обучение, постановка бухучета, комплексное внедрение, любовь к клиенту	от 125	АкцентАудит	268-77-61 237-97-50
1С: Бухгалтерия,1С: Торговля	для Windows 3.11/95 и MS/DOS, сетевая	80	Белвычтехника	252-00-90
1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	комплексная программа бухгалтерского учета DOS	150	ГОР	254-73-59
	(бесплатное сопровождение) Win 3.1/95	180		
	установка "под ключ", обучение, постановка бухучета	от 80		
ТОРГОВЫЙ СКЛАД 2.43	наиболее полная система скл. учета, совместима с "ИБ",1:С	250		
БЭМБИ БЭСТ БЭСТ-3	комплексные бухгалтерские, складские и торговые системы (лок.сетев.)	от 75, скидки для дилеров	Intellect Service 224-57-84	
"БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 230-39-71 220-54-21
"БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
"БЭСТ 3.xx" (лок./сет.)	профессиональная торговая система (поддерж. связь с кассами)	900		
"Финансовый анализ"	лок./сет.,Windows, Delphi	450		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
Подключение ON LINE удаленных клиентов к офисным сетям по телефонным и др.каналам		договорная		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13 226-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		200	Поларис	227-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

"OPTIMUS" — успех у покупателей приносит успех в бизнесе

OPTIMUS SA

Сегодня покупателю представлен очень широкий выбор компьютерной техники. Эта конкуренция выводит на лидирующие позиции те фирмы, которые предлагают своим заказчикам продукцию, отвечающую оптимальному соотношению цены и качества.

Авторитетный журнал "PC World Computer" в 1994 году назвал лучшей фирмой года польскую "Optimus". По качеству технического и сервисного обслуживания она опередила такие известные фирмы, как IBV, Dell, Hewlett Packard. В нынешнем году этот же журнал отметил, что по производству "Optimus" находится в первой десятке среди компьютерных фирм Европы. Причем продукция фирмы имеет сертификат ИСО 9002 — подтверждение высшего мирового уровня качества и сервисных услуг.

В Беларуси эту известную фирму представляет предприятие "Бел-Оптимус" и предлагает вам компьютеры и компьютерное оборудование, созданные на основе новейших технологий мировых лидеров в производстве компьютеров.

Это — компьютеры "Optimus SA" (детали фирм "Intel", "Maxtor", "Nec", "Adaptec"), оснащенные операционными системами MS DOS 6.22, MS Windows. Все они обладают самыми престижными сертификатами качества.

Это — сетевые серверы "Optimus SA", основанные на платформах XPRESS, Altair, X-Dedxpress фирмы "Intel".

Это — компьютеры фирмы Optimus SA; мониторы Nec, Sanyo, Goldstar, Samsung, Daewoo и т.д.; принтеры Optimus, Nec, Hewlett Packard; жесткие диски Maxtor, IBM, WDR и т.д.; контроллеры SCSI Adaptec; сетевое оборудование Intel, SMC, PROCOMP; кабельные системы МОД-ТАР. Присутствие названий известных фирм говорит о наличии у "Optimus" патента на сборку их продукции. Что еще раз убеждает, насколько надежна эта фирма и высок ее уровень.

По этим причинам перспектива сотрудничества с фирмой выглядит очень привлекательной. Особенно это касается сети дилеров. Для них создаются самые лучшие условия, различного рода поддержка (вплоть до получения товара на реализацию).

Имидж дилерским фирмам сделает уже название "Optimus". И одной из главных их задач будет поддержка этого имиджа, представление интересов фирмы на своей территории. Не такая уж сложная задача, если учесть, что в интересы фирмы входит обеспечение белорусских покупателей высококачественной техникой.

Не забывайте, что "Optimus" — в числе лучших европейских фирм, с наилучшим техническим и сервисным обслуживанием. Ее продукция безупречно работает как на протяжении гарантийного срока (24 месяца), так и после. Любая проблема решается оперативно и в интересах клиента.

Насколько полное представление получат наши покупатели о технике "Optimus" — зависит и от инициативы предприимчивых людей. Сотрудничество с фирмой — это ваша перспектива и ваш успех!

Обращайтесь в торговый отдел фирмы "Бел-Оптимус" по адресу: **г.Минск, ул.Мележа, 3, к.808.**

Тел./факс: (017) 262-18-13.

Раиса ЮДИНА
ИРМа "Эскриблес"

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и юридических услуг"

(по состоянию на 28.10.96г.)

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	на следующий день	по факту зачисления	"Инвестиционные программы"*	685629 685914	оплата с 13.00

*— лиц. №07029/305 с 12. 07. 96 г. по 12. 07. 97г. выдана ГУ НБ по г. Минску и Минской области

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (консультации по взаиморасчетам)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Вид услуги
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB; UAH/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)
"Invest Programm", т. 685629, 685914	RUR/BRB;UAH/BRB; USD/BRB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)

Консультации по открытию текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Фирма "JEL", т. (017) 266–13–99	Твердые валюты и мультивалютные, (наличные в Минске)	SNORAS, First Union National Bank of Florida	Литва, США	—
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102–036	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 900$
Aramis–ofshore Co., т. 220–05–62, 220–05–59	Ирландия, Делавэр, Ингушетия, Бурятия (Россия)	Как пользоваться компанией? Литература. Оффшорные схемы работы	—	от 1200$
DS Express Inc. Инфомаркет–аудит, т. 236–24–28, 220–02–43	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Консультации по выбору региона Страховые, банковские компании. Счета, консультации	—	—
Частный юрист, т. 276–66–13	Шт. Делавер (США), Ирландия и др.	Компании готовые и на заказ, юрид. консультации и открытие счетов	от 149$	от 850$

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017) 229-20–77*	Регистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП ... Общереспубликанская регистрация пред-тий. Правовое обслуживание, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита итересов в судах
"Арамис", т.200–562, 200–559*	Услуги юриста. Регистрация СП, ИП, представительства, ... ООО "под ключ".Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Подтверждение уставного фонда. На приеме красивые девушки–юристы
Институт предпринимательства , ул. Сухая, 7* т.2209–341,2209–270	Общереспубликанская перерегистрация и регистрация.Представление интересов в хозяйственном суде. Получение разрешений и изготовление печатей и штампов. Присвоение кодов ОКПО, открытие валютного и расчетного счетов в банке. Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды. Комплексное юридическое обслуживание
ООО"Бизнесконсалт" т.(017)229–16–33*	Регистрация, перерегистрация ООО, ЗАО, ИП, СП, ЧП. Комплексное правовое обслуживание субъектов хозяйствования
ЮП "Парада"*, т.(017)220–71–16*	Оказание всех видов юридических услуг. Консультации, экспертиза договоров, представительство в суде. Охрана. Информационные услуги.
ЗАО"Европекс"*, т.(017)266–41–32*	Представительство в хозяйственном суде, правовое обслуживание. Регистрация предприятий в Минске, Чехии, Литве
ППП "Левальсия"*, т.(017)257–61–73*	Лицензирование видов деятельности. Общереспуьликанская регистрация предприятий. Представление интересов в хозяйственном суде.—Индивидуальный подход, профессиональные знания и опыт.

Ч/п Мурашко, т. 277–041*	Общереспубликанская регистрация ЗАО, ООО, ЧП, ИП, СП. Комплексное юридическое обслуживание субъектов хозяйствования. Представление интересов в хозяйственном суде
ИПП"Консистем"*, т. 100605**	Представит–во в суде, ГНИ; взыскание задолженностей; регистрация ООО, ИП, СП (от 85 $)
ЮФ "ДС"*, т. 248–98–60	Оказание всех видов юридических услуг: консультации, регистрация предприятий и др.

**—"Регистр" лиц.№127–14.12.94–99; "Арамис"№253–9.03.95–2000;" И–т предприн–ва №82–7.12.94–99; "Бизнесконсалт" №258 9.03.95–2000; "Парада"№186–13.01.95–2000; ЗАО "Евролекс"№ 369–4.08.95–2000; "Левальсия" №184 21.12.94–99; Ч/п Мурашко №145–13.01.95–2000; "Консистем"№ 45 26.12.95–2000; "ДС"№ 308 17.05.95–2000—Минюст. РБ*
***— набор кода обязателен*

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги	Примечание
ООО "Инфомаркет–аудит", т. 362–428, 200–243	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП	лиц. № 104 20.01.95–2000г. – Аудиторская палата
ООО "БелТор–Аудит", т. 687–625, 434–185	Аудит, бух/учет, ликвидация. Подтверждение уставного фонда СП и ИП, декларации о доходах нерезидентов РБ, представительств	лиц. № 128 24.10.95–2000г. – Аудиторская палата

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232) 563018

Вести из Национального банка

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке совершения сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций банками и субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь

Утверждено правлением Национального банка Республики Беларусь 07.10.96г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 22.10.96г., рег.N 1629/12

Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "О Национальном банке Республики Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Белорусской ССР, 1990г., N 2, ст.16) с изменениями и дополнениями (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1993г., N 2, ст.14; 1993г., N 26, ст.326; 1994г., N 15, ст.218; 1995г., N 17, ст.188) и определяет порядок организации работы банков и субъектов хозяйствования при проведении сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь.

Порядок проведения банками и субъектами хозяйствования валютно-обменных операций за счет личных средств граждан определяется отдельными нормативными актами Национального банка Республики Беларусь.

1. Общие положения

1.1. Используемые в настоящем Положении основные термины означают следующее:

1.1.1. "Предприятия-резиденты" — юридические лица и предприятия, организации (в том числе небанковские финансовые организации, получившие лицензию Национального банка Республики Беларусь на проведение дилинговых операций с безналичной иностранной валютой), предприниматели, не являющиеся юридическими лицами, с местонахождением на территории Республики Беларусь, созданные в соответствии с законодательством Республики Беларусь, а также их филиалы и представительства, находящиеся за пределами Республики Беларусь, дипломатические и иные официальные представительства Республики Беларусь, находящиеся за границей Республики Беларусь.

1.1.2. "Предприятия-нерезиденты" — имеющие счет в уполномоченном банке Республики Беларусь юридические лица и предприятия, организации, не являющиеся юридическими лицами, с местонахождением за пределами Республики Беларусь, созданные в соответствии с законодательством иностранного государства, а также их филиалы и представительства, находящиеся в Республике Беларусь, дипломатические и иные официальные представительства иностранных государств, находящиеся на территории Республики Беларусь, международные организации, их филиалы и представительства.

В отдельных случаях в тексте настоящего Положения употребляется термин "предприятие", когда утверждение одинаково относится и к предприятию-резиденту, и к предприятию-нерезиденту.

1.1.3. "Покупатель" — предприятие, приобретающее иностранную валюту на внутреннем валютном рынке.

1.1.4. "Продавец" — предприятие, продающее иностранную валюту на внутреннем валютном рынке.

1.1.5. "Уполномоченные банки" — банки, созданные в соответствии с законодательством Республики Беларусь, в том числе банки с участием иностранного капитала, получившие лицензию Национального банка Республики Беларусь на проведение операций купли-продажи иностранной валюты, и их филиалы.

1.1.6. "Банки-нерезиденты" — банки с местонахождением за пределами Республики Беларусь, созданные в соответствии с законодательством иностранного государства.

1.1.7. "Внутренний валютный рынок Республики Беларусь" — сфера обращения иностранных валют и национальной денежной единицы Республики Беларусь в результате совершения сделок купли-продажи иностранной валюты и конверсионных операций между предприятиями-резидентами, между предприятиями-резидентами и уполномоченными банками, между самими уполномоченными банками, а также сделок купли-продажи иностранной валюты и конверсионных операций между предприятиями-нерезидентами, между банками-нерезидентами, между банками-нерезидентами и предприятиями-нерезидентами, между предприятиями-нерезидентами и предприятиями-резидентами, между банками-нерезидентами и предприятиями-резидентами, между предприятиями-нерезидентами и уполномоченными банками, между банками-нерезидентами и уполномоченными банками, расчеты по которым производятся со счетов и на счета в уполномоченных банках Республики Беларусь.

1.2. Под сделками купли-продажи иностранной валюты понимается купля-продажа иностранной валюты с оплатой в национальной денежной единице Республики Беларусь.

1.3. Под конверсионными операциями понимается купля-продажа валюты одного иностранного государства с оплатой в валюте другого иностранного государства.

1.4. Все сделки купли-продажи иностранной валюты осуществляются предприятиями только при посредстве уполномоченных банков.

1.5. Уполномоченные банки покупают и продают иностранную валюту, а также проводят конверсионные операции от своего имени и за свой счет, а также по поручению и за счет средств покупателей и продавцов валюты.

1.6. В случае проведения операций по купле и продаже иностранной валюты, а также конверсионных операций от своего имени и за свой счет уполномоченный банк ведет открытую валютную позицию в порядке, определяемом Национальным банком Республики Беларусь.

1.7. Сделки купли-продажи иностранной валюты заключаются на торгах Межбанковской валютной биржи либо на внебиржевом рынке.

2. Особенности проведения сделок купли-продажи иностранной валюты предприятиями-резидентами

2.1. Предприятия-резиденты вправе покупать иностранную валюту на следующие цели:

2.1.1. для проведения расчетов с нерезидентами Республики Беларусь по импорту товаров, работ и услуг (включая реализацию лечебно-оздоровительных программ), а также приобретению прав на интеллектуальную собственность;

2.1.2. для осуществления платежей по выплате процентов и основного долга по кредитам уполномоченных банков и заемным средствам в иностранной валюте, полученным от нерезидентов Республики Беларусь в соответствии с законодательством Республики Беларусь, а также для выплаты доходов от размещенных нерезидентами на территории Республики Беларусь инвестиций;

2.1.3. для оплаты расходов, связанных с направлением работников в зарубежные командировки и обучением специалистов за пределами Республики Беларусь;

2.1.4. для формирования за счет чистой прибыли страховыми компаниями Республики Беларусь фонда в иностранной валюте для осуществления страхования в иностранной валюте в пределах норм, определенных в Законе Республики Беларусь "О страховании в Республике Беларусь";

2.1.5. для осуществления дилинговых операций с безналичной иностранной валютой небанковскими финансовыми организациями, получившими лицензию Национального банка Республики Беларусь.

2.2. Для покупки иностранной валюты предприятие-резидент представляет в уполномоченный банк, при посредстве которого будет проводится покупка иностранной валюты, заявку произвольной формы, обязательными реквизитами которой должны быть наименование покупателя, его юридический адрес, сумма покупки в рублях и/или иностранной валюте (по усмотрению банка), целевое направление покупаемой иностранной валюты, номер текущего счета покупателя и наименование банка, в котором он открыт, если текущий счет открыт в другом банке, подпись и расшифровка подписи руководителя и главного бухгалтера (при его наличии) покупателя, оттиск печати субъекта хозяйствования. В заявке также покупатель должен указать желаемый курс купли либо письменно выразить свое согласие купить иностранную валюту по курсу, складывающемуся на валютном рынке. В заявке, кроме этого, указывается размер комиссионного вознаграждения, взимаемого уполномоченным банком. Уполномоченный банк вправе самостоятельно устанавливать дополнительные реквизиты заявки, а также типовую форму заявки.

При указании целевого направления использования покупаемой валюты предприятие-резидент в заявке указывает объект оплаты (предмет контракта и т.п.), номер контракта либо иного документа, служащего основанием для покупки иностранной валюты, и его дату.

2.3. Одновременно с заявкой на покупку иностранной валюты предприятие-резидент представляет в уполномоченный банк копии документов, подтверждающих правомерность покупки валюты.

Такими документами могут быть:

2.3.1. договор с нерезидентом Республики Беларусь на поставку товаров в Республику Беларусь, выполнение работ и оказание услуг предприятию-резиденту, приобретение прав на интеллектуальную собственность;

2.3.2. кредитный договор предприятия с уполномоченным банком, договор, соглашение либо иной документ, подтверждающий получение от нерезидента заемных средств в иностранной валюте, привлечение средств в иностранной валюте от нерезидента, а также условия их возврата в комплекте с Регистрационным свидетельством Национального банка Республики Беларусь на привлечение иностранного займа;

2.3.3. приказ о направлении сотрудников предприятия-резидента в служебную командировку либо на обучение специалистов за пределами Республики Беларусь в комплекте с расчетом суммы иностранной валюты, причитающейся к выплате командируемым работникам, подписанным главным бухгалтером (а при его отсутствии — руководителем) предприятия-резидента;

2.3.4. расчет сумм, подлежащих зачислению в фонд в иностранной валюте для осуществления страхования в иностранной валюте, подписанный руководителем и главным бухгалтером (при его наличии) страховой компании;

2.3.5. документы, подтверждающие правомерность выплаты иностранным инвесторам доходов в иностранной валюте от размещения ими инвестиций на территории Республики Беларусь;

2.3.6. для небанковских финансовых организаций, осуществляющих дилинговые операции с безналичной иностранной валютой — лицензия Национального банка Республики Беларусь.

2.4. Предприятию-резиденту уполномоченный банк, при посредстве которого проводится покупка иностранной валюты, в порядке, определенном Национальным банком Республики Беларусь, открывает специальный счет в иностранной валюте, который используется для хранения купленной им иностранной валюты до момента ее использования. Зачисление на специальный счет иностранной валюты, полученной из иных источников, не допускается.

Специальные счета открываются уполномоченными банками на отдельном лицевом счете балансового счета, на котором открывается текущий счет предприятия-резидента.

2.5. Купленная предприятием-резидентом иностранная валюта подлежит обязательному зачислению на специальный счет. Списание валюты со специального счета проводится по поручению предприятия-резидента на цель, декларированную при покупке иностранной валюты.

2.6. Изменение целевого направления использования купленной валюты не допускается.

2.7. Купленная иностранная валюта должна быть использована предприятием-резидентом в течение 30 календарных дней с даты ее зачисления на специальный счет. После истечения сроков хранения иностранной валюты на специальном счете предприятие-резидент не вправе использовать эту иностранную валюту.

2.8. Неиспользованный остаток иностранной валюты, хранящийся на специальном счете, подлежит продаже. Иностранная валюта, купленная ранее на торгах Межбанковской валютной биржи, подлежит продаже на Межбанковской валютной бирже, иностранная валюта, купленная ранее на внебиржевом рынке, — на внебиржевом рынке. В случае, когда остаток неиспользованной валюты, купленной ранее на Межбанковской валютной бирже, не кратен либо не достигает минимальной суммы разовой сделки, предусмотренной правилами проведения торгов на бирже, уполномоченный банк вправе купить сумму иностранной валюты, меньшую суммы одного биржевого лота, за свой счет либо продать данный остаток на следующих торгах. Если таких остатков неиспользованной валюты несколько, то уполномоченный банк оставляет непроданной валюту того предприятия-резидента, у кого последнего истек срок хранения валюты на специальном счете.

Суммы неиспользованного остатка в иностранных валютах, не котируемых на Межбанковской валютной бирже, могут быть куплены уполномоченным банком за свой счет либо сконвертированы в иностранную валюту, с которыми заключаются сделки на торгах биржи, и проданы на ее торгах.

Уполномоченный банк за проведение продажи неиспользованного остатка иностранной валюты без поручения предприятия-резидента вправе взимать комиссионное вознаграждение в размере, не превышающем установленную Тарифами комиссионного вознаграждения банка плату за проведение продажи иностранной валюты по поручению предприятий.

2.9. В случае непредставления предприятием-резидентом заявки в уполномоченный банк на продажу неиспользованного остатка иностранной валюты после истечения сроков ее хранения на специальном счете уполномоченный банк в течение 2-х последующих рабочих дней самостоятельно реализует эту иностранную валюту.

2.10. В случае возврата перечисленной со специального счета иностранной валюты (в том числе возврат иностранной валюты, полученной со специального счета для оплаты командировочных расходов и расходов, связанных с направлением специалистов на обучение за пределы Республики Беларусь) эта иностранная валюта подлежит зачислению на транзитный счет предприятия-резидента. Если валюта возвращена в срок, превышающий допустимый срок хранения валюты на специальном счете, начиная с даты ее зачисления на специальный счет, — эта иностранная валюта подлежит продаже в полном объеме по поручению предприятия-резидента в течение двух последующих рабочих дней, исключая дату зачисления. В случае возврата перечисленной со специального счета иностранной валюты (в том числе возврат иностранной валюты, полученной со специального счета для оплаты командировочных расходов и расходов, связанных с направлением специалистов на обучение за пределы Республики Беларусь) в срок, не превышающий допустимый срок хранения купленной валюты на специальном счете, — эта иностранная валюта может быть по поручению предприятия-резидента зачислена на его специальный счет либо продана. Срок хранения этой валюты на специальном счете исчисляется начиная с даты первоначального зачисления ее на специальный счет.

2.11. Предприятия-резиденты также вправе приобретать наличную иностранную валюту для оплаты командировочных расходов и расходов, связанных с направлением специалистов на обучение за пределы Республики Беларусь, в обменных пунктах уполномоченных банков, а также субъектов хозяйствования, имеющих соответствующую лицензию Национального банка Республики Беларусь (далее — обменных пунктах).

Предприятия-резиденты производят расчет суммы аванса командировочных расходов в иностранной валюте в соответствии с Положением "Об условиях труда работников Республики Беларусь за границей", утвержденным постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 22.02.95г. N 18, после чего пересчитывают сумму, подлежащую выдаче командируемому работнику, в белорусские рубли по текущему рыночному курсу.

Предприятие-резидент получает наличные белорусские рубли в кассе банка и выдает направляемому за рубеж работнику.

Остаток купленной в обменном пункте на оплату командировочных расходов, но не использованной в полной сумме, иностранной валюты подлежит продаже в обменном пункте. Возврат неиспользованных средств производится в белорусских рублях.

При составлении отчета за полученные белорусские рубли командированный работник прилагает к отчету чек сумми-

рующего кассового аппарата либо отрывной талон, полученные им в обменном пункте и свидетельствующие о покупке иностранной валюты и продаже неиспользованного остатка средств по определенному курсу.

Предприятие-резидент принимает отчет по выданной в качестве аванса сумме, исходя из фактически произведенных затрат на покупку валюты и возможной возникшей курсовой разницы при реализации неиспользованного остатка средств, используя в расчетах данные чеков и отрывных талонов, приложенных к отчету.

2.12. Курсовая разница, возникающая при продаже предприятием-резидентом неиспользованного остатка иностранной валюты со специального или транзитного счета, а также при покупке и продаже иностранной валюты в порядке, изложенном в п.2.11. настоящего Положения, подлежит зачислению в бюджет Республики Беларусь.

2.13. Уполномоченный банк зачисляет вырученные от продажи неиспользованного остатка иностранной валюты белорусские рубли на текущий счет предприятия-резидента в сумме, полученной с учетом требования п.2.12. настоящего Положения, а также взимаемой банком комиссии.

2.14. При продаже иностранной валюты предприятие-резидент представляет в банк заявку произвольной формы, обязательными реквизитами которой должны быть наименование и юридический адрес субъекта хозяйствования, сумма продажи, выраженная в иностранной валюте, номер расчетного счета продавца и наименование банка, в котором он открыт, если расчетный счет открыт в другом банке, подпись и расшифровка подписи руководителя и главного бухгалтера (при наличии) предприятия-резидента, оттиск печати продавца. В заявке также продавец должен указать желаемый курс продажи либо письменно выразить согласие продать валюту по курсу, складывающемуся на валютном рынке. В заявке кроме этого указывается размер комиссионного вознаграждения, взимаемого уполномоченным банком. Банк вправе самостоятельно устанавливать дополнительные реквизиты заявки, а также типовую форму заявки.

2.15. Предприятия-резиденты в случаях, установленных законодательством, проводят обязательную продажу валютных поступлений на Межбанковской валютной бирже. Предприятия-резиденты вправе проводить продажу иностранной валюты сверх сумм обязательной продажи как на торгах Межбанковской валютной биржи, так и на внебиржевом рынке.

Порядок проведения обязательной продажи предприятиями-резидентами валютных поступлений определяется Национальным банком Республики Беларусь.

2.16. Перечисление средств в национальной денежной единице в оплату покупаемой предприятием-резидентом иностранной валюты производится только с текущего счета покупателя. Зачисление средств в национальной денежной единице за проданную предприятием-резидентом иностранную валюту производится только на текущий счет продавца. Перечисление уполномоченным банком купленной предприятием-резидентом иностранной валюты, минуя специальный счет покупателя, не допускается.

2.17. Уполномоченные банки покупают иностранную валюту по исполнительным документам судов о взыскании с должников сумм в валюте в следующем порядке:

2.17.1. При отсутствии у ответчика текущего валютного счета в уполномоченном банке либо иностранной валюты на этом счете исполнительные документы о взыскании с должника суммы в валюте направляются в банк, в котором открыт текущий счет ответчика в белорусских рублях.

2.17.2. Банк списывает с текущего счета ответчика белорусские рубли в сумме, необходимой для покупки валюты во исполнение решения суда. Купленную за счет этих средств иностранную валюту банк перечисляет непосредственно получателю.

3. Особенности проведения купли-продажи иностранной валюты предприятиями-нерезидентами

3.1. Предприятия-нерезиденты осуществляют куплю иностранной валюты на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь без декларирования целей ее дальнейшего использования.

3.2. Предприятие-нерезидент при купле-продаже иностранной валюты представляет в уполномоченный банк заявку на покупку или продажу иностранной валюты соответственно. В заявке должны быть указаны наименование и юридический адрес предприятия-нерезидента, сумма покупаемой либо продаваемой иностранной валюты, номер и тип счета покупателя либо продавца в белорусских рублях. В заявке покупатель или продавец также указывает желаемый курс сделки либо выражает согласие на совершение сделки по курсу, складывающемуся на валютном рынке. В заявке кроме этого указывается размер комиссионного вознаграждения, взимаемого уполномоченным банком. Уполномоченный банк вправе самостоятельно устанавливать дополнительные реквизиты заявки, а также типовую форму заявки.

Заявка должна быть подписана уполномоченным лицом предприятия-нерезидента. В случае, если подписание заявки производится лицом, чьего образца подписи нет в представленной уполномоченному банку карточке с образцами подписей уполномоченных лиц, предприятие-нерезидент обеспечивает представление доверенности, на основании которой уполномоченное лицо вправе проводить от имени предприятия-нерезидента операции по купле или продаже иностранной валюты.

3.3. Перечисление средств в национальной денежной единице Республики Беларусь в оплату покупаемой предприятием-нерезидентом иностранной валюты производится только со счета предприятия-нерезидента типа "И" (счета со свободным режимом функционирования). Зачисление средств в национальной денежной единице Республики Беларусь за проданную предприятием-нерезидентом иностранную валюту производится на счет предприятия-нерезидента типа "И".

4. Особенности проведения купли-продажи иностранной валюты банками Республики Беларусь, не имеющими лицензии Национального банка Республики Беларусь на проведение валютно-обменных операций, а также банками-нерезидентами

4.1. Банки Республики Беларусь, не имеющие лицензии Национального банка Республики Беларусь на проведение валютно-обменных операций на территории Республики Беларусь, осуществляют покупку и продажу иностранной валюты в порядке, определенном в разделе 2 настоящего Положения.

4.2. Банки-нерезиденты Республики Беларусь, имеющие счета в национальной денежной единице Республики Беларусь в уполномоченных банках Республики Беларусь, вправе осуществлять продажу иностранной валюты от своего имени и за свой счет, а также от своего имени и по поручению и за счет средств своих клиентов. Сделки продажи иностранной валюты банками-нерезидентами на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь заключаются в порядке, определенном в п.п.3.1. и 3.3. настоящего Положения.

4.3. Покупка иностранной валюты банками-нерезидентами не осуществляется.

5. Особенности проведения конверсионных операций

5.1. Уполномоченные банки вправе проводить конверсионные операции с уполномоченными банками, банками-нерезидентами и предприятиями-нерезидентами без ограничений со стороны Национального банка Республики Беларусь.

5.2. Конверсия свободно конвертируемых валют, российских рублей и украинских гривень в иные иностранные валюты со специальных счетов предприятий-резидентов, а также банков-резидентов, не имеющих лицензии Национального банка Республики Беларусь на проведение валютно-обменных операций, осуществляется уполномоченными банками только при возникновении у владельцев счета необходимости произвести расчеты в валюте, отличной от валюты, хранящейся на специальном счете, вследствие изменения условий договора. Конверсия свободно конвертируемых валют, российских рублей и украинских гривень в иные иностранные валюты с текущих счетов предприятий-резидентов, а также банков-резидентов, не имеющих лицензии Национального банка Республики Беларусь на проведение валютно-обменных операций, проводится по поручению владельцев счета при возникновении необходимости проведения расчетов в иной валюте либо по их желанию.

5.3. Конверсия ограниченно конвертируемых валют, кроме российских рублей и украинских гривень, с текущих и специальных счетов предприятий-резидентов, а также банков-резидентов, не имеющих лицензии Национального банка Республики Беларусь на проведение валютно-обменных операций, осуществляется уполномоченными банками по поручению владельцев счета при возникновении необходимости проведения расчетов в иной валюте либо по их желанию только в ограниченно конвертируемые валюты, кроме российских рублей и украинских гривень.

6. Дополнительные положения

6.1. Оформление сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсии валюты одного иностранного государства в валюту другого иностранного государства производится в согласованном участниками сделки порядке в соответствии с законодательством Республики Беларусь. При наличии предварительной договоренности между продавцом и покупателем иностранной валюты может заключаться трехсторонний договор, где третьей стороной выступает уполномоченный банк, обслуживающий специальный счет покупателя иностранной валюты.

6.2. Курс купли и продажи иностранной валюты устанавливается по договоренности между покупателем и продавцом иностранной валюты.

6.3. Курс конверсии валюты одного иностранного государства в валюту другого иностранного государства устанавливается по договоренности участников сделки.

6.4. Заявки на покупку иностранной валюты принимаются уполномоченными банками только от предприятий, непосредственно осуществляющих операцию, для расчетов по которой приобретается иностранная валюта. Удовлетворение заявок предприятий, оказывающих посреднические услуги по купле иностранной валюты для других предприятий, запрещается.

6.5. Уполномоченные банки при совершении сделок купли-продажи иностранной валюты вправе взимать комиссионное вознаграждение. Размер комиссионного вознаграждения определяется уполномоченными банками самостоятельно.

6.6. Ответственность за соблюдение настоящего Положения уполномоченные банки несут в соответствии с нормативными актами и иными указаниями Национального банка Республики Беларусь и другим законодательством Республики Беларусь.

6.7. Уполномоченные банки представляют отчетность о проведении операций по купле и продаже иностранной валюты на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь в соответствии с указаниями Национального банка Республики Беларусь.

6.8. Настоящее Положение вступает в силу с момента внесения в Реестр Государственной регистрации нормативных актов министерств, государственных комитетов и ведомств Республики Беларусь.

6.9. С выходом настоящего Положения утрачивают силу следующие нормативные акты и иные указания Национального банка Республики Беларусь:

1. Положение о порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке от 15.11.94 N 57;
2. Дополнение 1 к Положению о порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке от 15.11.94 N 57 от 4.12.95 N 635;
3. Письмо о покупке-продаже иностранной валюты на межбанковском валютном рынке от 01.06.95 N 543;
4. Дополнение 1 к письму Национального банка от 01.06.95 N 543 от 03.08.95 N 574;
5. Письмо о покупке и продаже ограниченно конвертируемых валют, кроме российских рублей от 19.06.95 N 579;
6. Телеграмма от 13.11.95 N 31003/2072;
7. Телеграмма от 04.12.95 N 31003/2319;
8. Телеграмма от 29.04.95 N 31001/1753;
9. Письмо о проведении операций на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь от 28.11.95 N 31018/2273;
10. Письмо о расчетах в наличных российских рублях в 1995 году от 11.01.95 N 462.

Отдел регулирования валютного рынка и валютных курсов

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ

	с 23.10.96г.	с 26.10.96г.
1 австралийск. доллар	11852,21	11840,86
1 австр. шиллинг	1381,10	1397,65
1 фунт стерлингов	23740,18	23825,80
10 бельг. франков	4716,53	4774,83
1 немецкая марка	9714,43	9832,94
1 голланд. гульден	8660,78	8767,81
1 датская крона	2537,68	2564,23
100 итал. лир	973,63	977,44
1 канадск. доллар	11050,95	11119,38
1 норвежск. крона	2292,41	2318,73
1 доллар США	14900,00	14950,00
1 финск. марка	3242,58	3272,70
1 франц. франк	2873,51	2911,00
1 шведск. крона	2256,31	2271,86
1 швейцар. франк	11796,37	11905,71
10 японских иен	1322,33	1326,18
1 ЭКЮ	18851,06	18852,70
10 испанск.песет	1154,46	1166,87
10 греч.драхм	621,12	626,91
1 ирландск.фунт	23929,40	24077,72
1 исландск.крона	221,20	223,50
1 кувейт.динар	49683,23	49866,58
10 ливанск.фунтов	95,70	96,02
10 португал.эскудо	964,15	974,39
1 сингапур.доллар	10532,27	10562,39
10 турецк. лир	1,56	1,57
1 СДР	21409,80	21467,86
1 венгерский форинт	95,54	96,21
1 польский злотый	5270,79	5304,62
1 румынский лей	4,47	4,50
1 чешская крона	548,16	555,82
1 словацкая крона	477,95	482,37
1 болгарский лев	65,54	60,04
1 эстонская крона	1215,21	1229,74
1 литовский лит	3724,72	3737,50
1 латвийский лат	27041,74	27186,76
1 российск. рубль	2,73	2,74
1 украин. гривна	11100,00	11550,00
1 кыргыз. сом	1060,00	1064,00
1 молдавск. лей	3235,00	3246,00
1 казахст. тенге	215,00	215,00
1 армянск. драм	36,00	36,00
1 грузинск. лари	11872,00	11912,00
1 туркменск. манат	3,67	3,68
1 азербайджан. манат	3,55	3,56
1 узбекский сум	338,00	341,00
1 таджикск. рубл	50,00	50,00

ФИНАНСЫ

Опять — вне игры

Чем меньше времени остается до 31 декабря (именно до этой даты действует установленный указом Президента предел роста официального курса белорусского рубля в 15500 BYB/USD), тем больше усилий приходится предпринимать Национальному банку для обуздания роста столь непослушного курса доллара. События октября служат ярким тому подтверждением. Причем разные аспекты валютного нормотворчества Нацбанка воспринимаются коммерческими банками и их клиентами по-разному.

Если первые дни месяца ассоциируются с жестким требованием Национального банка к комбанкам перечислять средства для участия в торгах на МВБ до 16.00 дня, предшествующего дню торгов, то затем валютный рынок ощутил некоторые послабления, получив вначале коэффициент 1,3 к базовому курсу, а потом и попытку дать свободу межбанковскому валютному рынку.

Разговоры о невозможности нормального существования валютного "межбанка" начались еще в ноябре прошлого года, как только размер сделок на нем по купле-продаже USD и DM был ограничен до 1000 единиц валюты, а по RUR — до 1000000 единиц валюты. Естественно, этим решением межбанковский валютный рынок был фактически похоронен, а большинство предприятий было вынуждено перейти на работу по "серым" схемам.

Не принес долгожданного облегчения и Указ Президента РБ от 28 июня 1996г. N 236 "О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории Республики Беларусь", хотя среди предложений Национального банка и Ассоциации коммерческих банков были и обоснования необходимости оживления межбанковского валютного рынка.

Очередную надежду рынок получил после заявления в начале октября замглавы администрации Президента Петра Прокоповича о том, что валютный "межбанк" будет реанимирован до ноября. Это подтвердил затем в интервью "НЭГ" и зампредседателя правления НБ РБ Николай Корбут. В итоге намерения властей вылились в решение правления Национального банка от 21 октября 1996г., которым уполномоченным банкам было разрешено проводить сделки по купле и продаже долларов США, немецких марок, российских рублей и украинских гривень на внебиржевом валютном рынке в суммах менее тридцати биржевых лотов по каждой сделке: для USD и DM — менее 30000 единиц валюты, для RUR — менее 3000000 рублей, для UAG — менее 30000 гривень.

Данное решение было доведено соответствующей телеграммой Нацбанка в целях нормализации ситуации на внутреннем валютном рынке республики.

Понятно, что разрешенный размер сделок все-таки невелик. Но ведь субъекты хозяйствования могли разбивать крупные контракты на более мелкие или производить оплату своим контрагентам по частям, покупая на законных основаниях валюту на "межбанке", а не у финансовых компаний. Однако и в данном случае хотели как лучше, а получилось "как всегда".

Реально телеграмма действовала в течение 22—23 октября. И дело тут не в ее своевременности и необходимости, а в том, что максимальный курс продажи на "межбанке" не должен выходить за пределы 20150 BYB/USD. Но если к концу прошлой недели курс внебиржевого рынка вырос до 21700 BYB/USD, то какой банк продаст своему клиенту доллар за 20150 белорусских рублей? В принципе банки могли бы получать свои деньги через взимание высоких комиссионных, но и здесь их максимальный размер установлен 1% от суммы, что дает прирост только в 200 рублей. В результате межбанковский валютный рынок опять оказался вне игры в ожидании очередного повышения применяемого коэффициента к базовому курсу.

Максим ТЯГАР

О выдаче средств на неотложные нужды

Письмо N 783 от 25.09.96г.

Утверждено Советом директоров Национального банка Республики Беларусь 13 сентября 1996г.

1. В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 05.10.94 г. N 135 "Об утверждении Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь" все субъекты хозяйствования имеют право получать средства на неотложные нужды вне очередности платежей в размере до 10% среднедневных поступлений[1] на расчетный счет субъекта хозяйствования[2] за предыдущий месяц.

2. Для определения нормы выдачи средств на неотложные нужды субъект хозяйствования представляет в банк в начале соответствующего месяца заявление-расчет о поступлениях средств на расчетный счет.

Банк обязан проверить правильность составления заявления-расчета и обеспечить учет средств, выдаваемых в счет неотложных нужд.

3. Исчисленная в установленном порядке сумма средств на неотложные нужды утверждается на каждый месяц руководителем и главным бухгалтером банка (лицами, их заменяющими).

В случае, если субъект хозяйствования своевременно не представил учреждению банка соответствующее заявление-расчет, допускается до 8 числа текущего месяца выдача средств на неотложные нужды по норме, действовавшей в прошлом месяце.

4. Субъект хозяйствования в заявлении-расчете должен указать периодичность выплаты в счет неотложных нужд. Если определение периодичности затруднительно, субъект хозяйствования имеет право использовать их по мере необходимости на протяжении месяца. В таком случае в заявлении-расчете указывается, что "получение средств на неотложные нужды осуществляется по мере необходимости".

5. При ежедневной выдаче средств на неотложные нужды банк обязан оставлять в распоряжении субъекта хозяйствования необходимую сумму из поступлений предыдущего дня и при их недостаточности осуществлять выплату средств на неотложные нужды из поступлений текущего дня.

6. В случае значительных колебаний в ходе поступления средств либо при нахождении субъекта хозяйствования вне пункта расположения банка руководитель банка может по ходатайству субъекта хозяйствования разрешать внеочередное использование соответствующей суммы средств на неотложные нужды в пределах до 10-дневной нормы. Субъект хозяйствования может получить эту сумму полностью или частями начиная с первого дня установленного периода, но не позднее его последнего дня.

7. В тех случаях, когда в заявлении-расчете указано, что получение средств на неотложные нужды осуществляется по мере необходимости, все средства на неотложные нужды, причитающиеся на соответствующий период, могут быть оставлены полностью на счете на необходимый срок, но не позднее последнего дня текущего периода. Субъект хозяйствования может получить эту сумму полностью или частями начиная со следующего дня после подачи заявления, но не позднее последнего дня текущего месяца.

8. Оставленные на счетах средства для неотложных нужд могут быть использованы путем представления банку чеков, платежных поручений, а также заявлений об оплате платежных требований и других документов, в том числе документов, находящихся в картотеках N 1 и N 2, независимо от установленной для оплаты этих документов очередности.

На документах, представляемых для платежей в счет суммы внеочередных расходов на неотложные нужды, плательщик делает соответствующую надпись "В счет неотложных нужд". На документах, хранящихся в картотеках N 1 и N 2 и оплачиваемых по заявлению плательщика вне очередности, такая же надпись проставляется учреждением банка.

9. Суммы, неиспользованные в данный день или, соответственно, в пределах установленных периодов, обращаются на оплату текущих платежей с соблюдением установленной очередности.

Управление расчетов и платежной системы

[1] Среднедневные поступления определяются путем деления общей суммы поступлений за истекший месяц на число рабочих дней того же месяца.

[2] Субъектами хозяйствования считаются юридические лица и предприниматели без образования юридического лица, занимающиеся деятельностью по производству продукции (работ, услуг), если эта продукция (работы, услуги) используется не для собственного потребления, а предназначается для реализации другим лицам.

Запасный выход не мешает

Более четырех месяцев в Национальном банке рассматривается просьба Белвнешэкономбанка о присоединении к нему "Комплексбанка", "Бресткомбанка" и "МинскКомплексбанка". Как заявил председатель правления БелВЭБа Геннадий Алейников в своем интервью "НЭГ", "в банке не видят никаких препятствий по осуществлению этого проекта". Г-н Алейников также отметил, что "сейчас необходимо выработать правильный подход к объединению".

Видимо, в русле такого подхода лежит решение Совета директоров Нацбанка об объединении "Комплексбанка" с "Бресткомбанком". Эти два банка являются крупнейшими региональными белорусскими банками, причем расположенными в западной части республики. В результате их объединения появится новый банк, который по размеру активов займет 7—8 место среди всех коммерческих банков страны.

"Комплексбанк" и "Бресткомбанк" имеют имидж учреждений, проводящих агрессивную политику на рынке, и менять его, похоже, не собираются. Помимо всего прочего, объединенный банк будет иметь ряд крупных государственных учредителей, что немаловажно в нынешних экономических условиях. По словам председателя правления "Бресткомбанка" Натальи Кушнерук, "целью объединения банков является развитие бизнеса". Некоторые аналитики связывают создание нового банка с образованием свободной экономической зоны "Брест", в процессе развития которой должна возникнуть потребность в банке, обслуживающем ее интересы.

С другой стороны, объединение "Комплексбанка" и "Бресткомбанка" можно расценивать как предварительный этап слияния вышеупомянутых трех банков с Белвнешэкономбанком, т.е. сначала присоединяемые банки сливаются друг с другом, а затем уже с БелВЭБом. Видимо, объединение двух региональных банков както оживит вялотекущий процесс их присоединения к Белвнешэкономбанку.

Обращает на себя внимание тот факт, что, не относящиеся к БелВЭБу, все три банка стремятся каким-то образом застраховаться от возможной неудачи при слиянии с крупным государственным банком. Так, "МинскКомплексбанк" помимо работы над объединением, по словам председателя правления Евгения Кравцова, ведет переговоры о привлечении в состав акционеров ряда своих крупных клиентов — государственных предприятий.

Похоже, надеясь на лучшее, банки тем не менее пытаются оставить для себя и запасные выходы...

Максим ТЯГАР

ТРУДОВОЙ АРБИТРАЖ

За стабильность в регионах

Кризисные явления в экономике нередко сопровождаются различного рода конфликтными ситуациями, способными перерасти в социальный взрыв. Чтобы не допустить дестабилизации в обществе, в Беларуси создан Республиканский трудовой арбитраж. Главная его задача — в превентивных мерах, предупреждающих нежелательное развитие событий. Но для того чтобы упредить назревающий конфликт, нужно иметь достаточно полную картину развития ситуации на местах. Иначе говоря, необходим банк данных, который позволит прогнозировать события в том или ином регионе, на предприятии. С целью создания такого банка Кабинет Министров принял постановление N 300 от 4 мая 1996г. об обязательной регистрации коллективных трудовых споров (конфликтов). Казалось бы, такое внимание со стороны правительства к вопросам трудового арбитража уже говорит о значимости проблемы. Однако на деле выходит иначе.

Недавно сотрудники Республиканского трудового арбитража ознакомились с ходом выполнения постановления в Гомельской области. Как выяснилось, облисполком этот документ получил своевременно, однако с доведением его до соответствующих структур местной власти, организаций, учреждений и предприятий не торопится.

Куда большую заинтересованность проявил Гомельский облсовпроф, который в короткие сроки ознакомил с постановлением нижестоящие организации. И если в областном исполнительном комитете за 2 года зафиксировали только один трудовой спор, то профсоюзы области не только вели учет, но и приняли участие в разрешении 10 конфликтов, в том числе на таких крупных производствах, как "Гомсельмаш", "Гидроавтоматика", "Центролит", "Коралл".

Очень жаль, что местные власти, которым, как говорится, в первую голову надо заботиться о стабильности в своем регионе, отдали это на откуп профсоюзам, а сами, как сторона социального партнерства, демонстрируют индифферентность. Вряд ли такой подход к делу даст положительный результат.

К сожалению, сегодня на таких позициях стоят не только гомельские руководители. И это не может не беспокоить. Поскольку социальные взрывы легче предупредить, чем потом остановить. Расплачиваться же за них придется многим.

Михаил ВИРШИЧ,
заместитель председателя Республиканского трудового арбитража

СТАТИСТИКА

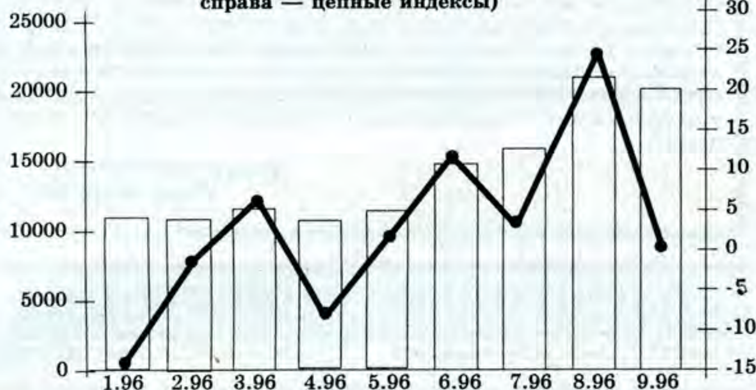
Народное хозяйство Беларуси: январь—сентябрь 1996 года

Официально представленные Министерством статистики и анализа данные за три квартала текущего года свидетельствуют о формировании в республике ряда устойчивых тенденций и трендов, главными из которых стали поддержание сложившегося к лету уровня ВВП (19—20 трлн. рублей в месяц), снижение месячного индекса потребительских цен (с 3,9% в первом квартале до 1,5% во втором и 1,8% — в третьем), стабилизация уровня безработицы (в пределах 3,9% к экономически активному населению), наличие значительных запасов нереализованной продукции промышленности (10,5 трлн.рублей), снижение уровня прибыльности промышленных предприятий (до 9,4%), увеличение их взаимозадолженности и затягивание процесса санации убыточных отраслей и секторов экономики, опережающий рост импорта, негативно воздействующего на положение национальных производителей, резкое увеличение отрицательной величины чистого экспорта (-1015,9 млн.USD). В течение анализируемого периода, по данным таможни, было закуплено товаров на общую сумму 4,45 млрд.USD, что на 29,3% превышает закупки прошлого года. Экспорт увеличился всего на 17,5%, что при отсутствии притока капитала оказало мощное давление на обменный курс, привело к формированию двух видов обменных курсов (официального и реального) и вызвало рост инфляционных ожиданий хозяйственных субъектов и населения.

Сравнительный алгоритм макроэкономического развития экономики республики за январь—сентябрь весьма интересен. Вот как он выглядит графически.

ВВП Беларуси

(слева — фактические цены, млрд. рублей, справа — цепные индексы)



Как видно из диаграммы, производство ВВП в течение 9 месяцев осуществлялось неравномерно. Резкий 28-процентный "взлет" в отпускном августе сменился поддержанием валовых объемов выпуска в сентябре. Трудно сказать, надолго ли, но августовский "большой скачок" оказал значительное воздействие на общие агрегаты макроэкономики. Кстати, одновременно стал падать курс рубля на неофициальном валютном рынке. Весьма противоречивые явления, но динамика оставшихся до конца года месяцев подскажет нам, что же на самом деле происходит.

На фоне общего стремления к поддержанию параметров прошлого года следует выделить секторы и отрасли, максимизирующие свой потенциал и отличающиеся стремлением увеличить либо объемы производства, либо размер получаемой прибыли. Так, увеличили агрегаты совокупного предложения предприятия промышленности (+2,6%). Более высокими показателями отличаются производители химических продуктов (+9,5%), предприятия лесного хозяйства (+6,8%). Неоспоримыми лидерами стали предприятия черной металлургии (+24,2%), в то время как до 98,9% снизился выпуск у машиностроителей и до 96,7% — у промышленности строительных материалов. Что касается последних, то их показатели контрастируют с объемами ввода в действие жилых домов (+65%).

Определенные положительные изменения видны в производстве теплоэнергии (+12,6%, хотя в "экономной экономике" этого не должно быть), стальных труб (+72,8%), металлокорда (+57,4%). Страна стала больше производить фосфорных удобрений (+72,3%), шин (+73,6%), троллейбусов (267,4%).

Менее заметна динамика в отраслях, производящих товары народного потребления (+2,3% в легкой промышленности), где низкий спрос не стимулирует производителей. По этой (но не единственной) причине снизилось производство шерстяных и шелковых тканей, трикотажных изделий, костюмов (-24,8%), обуви (-27%). Производство ковров выросло на 26,8%, причем за счет экспорта этой продукции мы заработали в пересчете на валюту 24 млн. USD. Только этих денег достаточно для закупки в дальнем зарубежье одежды и обуви для всей республики.

Положительной характеристикой является и увеличение выпуска цветных телевизоров (+30,5%) и стиральных машин (+36,9%). Вместе с тем по таким позициям, как выпуск радиоприемников (-43,9%), мотоциклов (-19,6%), часов (-27,6%) произошло значительное сокращение агрегатов предложения.

Изменения на внутреннем и внешнем рынках несомненно сказались на прибыльности отраслей и секторов экономики, являющейся своеобразным ориентиром для принятия инвестиционных решений как в настоящем, так и в будущем.

За девять месяцев 1996г. промышленность республики создала продукции на 128,5 трлн. рублей, что на 1% больше аналогичного показателя прошлого года. Квартальные колебания были незначительными: от -3 пунктов в первом квартале до устойчивых +2 в последующих. Производство товаров и услуг осуществлялось, как и прежде, в рамках сложившейся системы руководства экономикой и на традиционной основе принятия решений. В республике имеется 2087 убыточных предприятий (1,8 трлн. рублей убытков). Наибольший удельный вес их приходится на инфраструктуру, которая классифицируется у нас как непроизводственная сфера (жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание). Ситуация в указанных секторах, а также в торговле такова, что на 1 сентября этого года от 33 до 47,5% всех действующих экономических субъектов были убыточными. В промышленности доля таких предприятий достигает 22%, в сельском хозяйстве — 15,3%. Лучше всего дела обстоят в снабжении и сбыте, где "прогорающих" только 8,7%, хотя общий уровень рентабельности (8%) у них ниже, чем в других отраслях. География убыточных хозяйственных субъектов подсказывает первоочередность санации предприятий Витебской (27,8%), Гомельской областей (23,1%) и Минска (23,6%). При относительно экономической однородности республики тем не менее имеются региональные различия развития. Если возьмем, например, инвестиционную сферу, то более активны в использовании местных бюджетов для целей капитальных вложений Минск и Могилевская область. Инвестиционную "подпитку" из республиканского бюджета получают в большей степени Гомельская и Могилевская области. Менее всего "обласкана" бюджетным финансированием инвестиционного процесса Гродненская область, что косвенно свидетельствует о лоббистских устремлениях региональных политических и экономических элит.

Аграрный комплекс за девять месяцев создал продукции на 57 трлн. рублей (+1,8%). Рост достигнут за счет растениеводства, животноводство же на 2 пункта снизило объемы выпуска своей продукции. Однако при высокой конкуренции со стороны импортных поставщиков продовольствия нехватки мясопродуктов нет. Проблема в уровне цен и качестве продаваемого мяса и изделий из него.

Отдельный вопрос — производительность и урожайность. Так, на 1,2 пункта, то есть до величины 25,3 центнера с гектара поднялась урожайность зерновых, хотя урожайность ржи и пшеницы снизилась. Рост достигнут за счет овса и ячменя, а валовой сбор зерна на 400 тыс.тонн больше, чем в прошлом году. Пока же на покупку зерна за рубежом (в основном из стран СНГ) республика затратила 120 млн. USD.

Производство картофеля с учетом личных подсобных и фермерских хозяйств ожидается на уровне 10,5—10,7 млн.тонн (в 1995 году — 9,5 млн.), то есть примерно по 1 тонне на жителя республики. Снизилось поступление на переработку льна до 10,2 тыс.тонн при задании в 50 тыс.тонн. Производственный процесс осуществлялся в условиях, когда лишь 81% тракторов, 79% грузовых машин, 63% картофелекопателей были исправными. Позитивное воздействие оказало увеличение использования минеральных удобрений с 357 тыс.тонн (1995 год) до 673,9 в текущем году.

В животноводстве произошло снижение объемных показателей, хотя несколько выросли среднесуточные привесы. Скота и птицы закуплено меньше прошлогоднего на 10%. Вместе с тем в личных подсобных хозяйствах закуплено на 31% больше скота и на 22% молока. Частные производители в этой сфере оказались более динамичными, чем коллективные и государственные хозяйства. Инвестиционный процесс ухудшился (-13%), хотя и в 1995 году падение данного показателя составило 25 пунктов. Всего было инвестировано 16,2 трлн.рублей. Можно назвать и общий агрегатный показатель частных внутренних инвестиций — 5,2 трлн.рублей, то есть 27% от капитальных вложений. Соответственно 73% инвестиций осуществлено в государственном секторе.

Транспорт, химическая промышленность и сельское хозяйство — отрасли весьма затратные и капиталоемкие. Интересно, что вся нефтехимия за этот же период создала продукции на 16 трлн.рублей, а на транспорте отмечается снижение на 21,7% объема перевозок. Кстати, в одной из соседних стран каждая тонна груза, перевезенная через ее территорию, дает доход в 16 долларов. Если бы нечто похожее было у нас, то при объеме перевезенных грузов в 80,5 млн.тонн экономика должна была получить 1,3 млрд.USD. Сумма впечатляющая, равная величине месячного ВВП.

Основные инфляционные составляющие в течение 9 месяцев (по сравнению с декабрем 1995г.) связаны с формированием тарифов на перевозку грузов (+26,9 пункта) и цен реализации продукции животноводства (+26). По отдельным видам товаров цены изменялись весьма динамично. Так, по сравнению с августом в сентябре выросли цены на сало (9%), муку (8%), мясо и птицу (6,7%). В связи с сезонностью дешевле стал картофель (-22,9%), овощи (-7,3%) и фрукты (-4,3%). Значительное воздействие на формирование расходной части бюджета оказало повышение цен на муку (60%), крупу (50%), хлеб и хлебобулочные изделия (47,1%).

К октябрю в республике было 185 тыс. официально зарегистрированных безработных. При 4,55 млн. занятых в экономике данный показатель и относительно, и абсолютно мал. Однако в течение года повысилась мобильность рабочей силы. Так, 505 тыс. человек (примерно каждый девятый) были уволены. Это много для одного года и для такой маленькой страны, как наша. Из полумиллиона уволенных лишь небольшая часть (9%) потеряли работу по причине сокращения штатов. Реальная ситуация на рынке труда, однако, иная. Это можно понять и по тому, что 418 тыс. занятых работали в режиме неполного времени, плюс 458 тыс. находились в вынужденных отпусках. Итого — около 1 млн. недозанятых, если так можно выразиться. Таким образом, практически 1,5 из 4,5 млн. людей, то есть каждый третий рабочий, служащий находились в кризисной или опасной зоне своего существования. В конкурентной рыночной экономике они несомненно стали бы безработными. Наш показатель в 3,9% — это своего рода "валидол" для руководства и общественного мнения. Самыми неблагополучными в отношении поиска нового рабочего места являются Минская и Гродненская области, где на одну заявленную вакансию соответственно было 19 и 17 человек. Общество пока не несет больших издержек за эту социальную болезнь, все финансирование пособий по безработице составило в сентябре 12,6 млрд.рублей. Сумма (в среднем) в 140 тыс.рублей признается в соответствии с нашим менталитетом достаточной для безработного.

Государственный бюджет на восемь месяцев был исполнен с весьма незначительным дефицитом в размере 1824 млрд. рублей (1,7% к ВВП). Несколько изменилась структура доходной части. Вырос удельный вес налогов с населения и снизилась часть, поступаемая в виде налогов на прибыль. То, что облагаемая налогами прибыль в течение этого года стала давать в два раза меньше поступлений в консолидированный бюджет, является весьма тревожным сигналом, свидетельствующим о снижении эффективности всей экономической "машины". Неплатежи в бюджет достигли величины в 2,3 трлн. рублей, а отсроченные суммы недоимок на 1 октября составили 407 млрд. Эта сумма сопоставима с 1/2 просроченной задолженности по зарплате за этот год. В этой ситуации меры, предпринимаемые для борьбы с задолженностью, напоминают тушение пожара бензином. Так, с 26 августа по 25 сентября было погашено 755 млрд. рублей задолженности по заработной плате, сформировавшейся с января по июль. Когда это было сделано, обнаружили, что новая величина задолженности только за август достигла внушительной суммы в 647 млрд. Выдача кредитов на эти цели весьма негативно сказывается на общей финансовой ситуации, "размягчает" режим жесткого денежного регулирования.

Что касается конфигурации доходов самого государственного бюджета, то она весьма проста: 19 трлн. рублей приходится на республиканский бюджет и 15,6 — на местные. Расходы осуществлялись примерно в той же пропорции с небольшим перевесом республиканских затрат. Субсидии госпредприятиям составили 5,9 трлн. рублей, финансирование социальных программ — 15,8 трлн., правопорядок обошелся в 2,3 трлн., а содержание правительственного и административного аппарата — в 1 трлн. рублей. Иначе говоря, бюджет явно сориентирован на патронаж, патернализм и заботу о государственных предприятиях. Всего же правительство располагало суммой в 35 трлн. рублей, что сравнительно (с учетом инфляции) меньше, чем в прошлом году.

Что касается доходов домашних хозяйств, уровня жизни и роста благосостояния, то население в течение этого года сформировало свои бюджеты в сумме 87,8 трлн. рублей. Расходы составили 86,09 трлн. Потенциал сбережений достиг величины 1,7 трлн. рублей. По сравнению с прошлым годом реальные располагаемые доходы увеличились на 5%. Немаловажным является и тот факт, что на покупку валюты, размещение денег на депозиты, ценные бумаги домашними хозяйствами было истрачено 17,9 трлн.рублей. Вместе с тем к сентябрю расходы на покупку товаров и услуг несколько увеличились по сравнению с первым и вторым кварталами этого года, уменьшился прирост денег на руках. Возможно, сказались сезонные затраты на заготовку продуктов на зиму, инфляционные ожидания, когда эффект "кассовых остатков" имеет отрицательную величину.

Дифференциация доходов в августе коррелировалась с показателями первой половины года. Более высокими были доходы в банковском секторе (2,4 млн. рублей в месяц), воздушном транспорте (1,9 млн.), управлении (1,7 млн. рублей в месяц). Аутсайдерами по-прежнему остаются занятые в сфере социального обеспечения (679 тыс. рублей) и работники культуры (766 тыс.), то есть изменений в "сглаживании" доходов не происходит. Средний размер пенсии составил 521 тыс. рублей — 39% среднего размера заработной платы (1,26 млн. рублей в августе 1996 года).

Складывающаяся экономическая ситуация сказывается на потребительских предпочтениях и изменениях спроса домашних хозяйств. По сравнению с прошлым годом на 2% уменьшились покупки мяса и мясопродуктов, на 12% — масла животного. Вместе с тем увеличилось потребление растительного масла (+33%), рыбы (+30%), вина (+22%), пива (+16%). Определенные изменения заметны и в потреблении ряда других продуктов питания. Статистические данные свидетельствуют, что по сравнению с январем—августом 1995 года мы стали меньше покупать молочных продуктов (-14 пунктов), сахара (-12) и водки (-27). В целом можно говорить о рационализации расходов на эти статьи потребительских бюджетов. Совокупные расходы на продовольственные товары пока еще довольно высоки и составляют 64% общего объема товарооборота.

Домашние хозяйства также потратили 20,2 трлн. рублей на покупку непродовольственных товаров, из этой суммы около 6 трлн. "прошло" не через "официально учтенные предприятия". Весьма важно отметить резкий взлет спроса на телевизоры, которых было продано на 86% больше, чем в прошлом году. Конечно, с учетом значительного уменьшения объемов продаж в последние четыре года данные показатели свидетельствуют об изменении ситуации, но не о восстановлении всего сегмента данного рынка. Позитивным можно считать прирост на 46% продаж хлопчатобумажных тканей и на 43% льняных. Спрос на предметы потребления развивался неоднозначно. Так на 25% снизились покупки одежды, кожаной обуви было приобретено на 15% меньше, на 7% — холодильников и морозильников. Все это означает, что домашние хозяйства рационализируют свои бюджеты и что увеличение объемов продаж в будущем связано с более высокой конкуренцией на этих сегментах потребительского рынка. Директорам соответствующих предприятий впору делать выводы.

Леонид ЗАИКО,
директор Института независимых исследований НЦСИ "Восток — Запад"

Рентабельность некоторых отраслей промышленности (%)



Отрасли — получатели основных потоков инвестиций (млрд.рублей)





Лизинг на формирующихся рынках

Доклад под таким названием опубликовала недавно Международная финансовая корпорация, входящая в состав Всемирного банка.

Финансовый лизинг является договорной сделкой, при которой одна сторона (арендатор) может использовать актив, принадлежащий лизинговой компании (арендодателю), периодически выплачивая ему за это. При такого рода сделках очень важно, говорится в докладе, что юридическая собственность (она у лизинговой компании) отделена от экономического использования данного актива (находящегося во владении арендатора). Лизинговая компания определяет по средствам ли арендатору лизинговые платежи вместо того, чтобы полагаться на знакомство с его историей кредитования, его активами или собственными средствами. Такая сделка особенно выгодна для новых предприятий, не могущих предоставить финансовые документы за долгий срок. Залогом при осуществлении такой сделки является сам арендуемый актив.

История лизинга насчитывает тысячи лет, хотя он особенно активно развивался в последние десятилетия. В докладе сообщается, что в 1994 г. посредством лизинга финансировалось приобретение новых транспортных средств, оборудования и приборов на сумму более 350 млрд. USD. Это составило около одной восьмой от мирового объема частных инвестиций. В странах ОЭСР (Организации экономического сотрудничества и развития) до трети частных инвестиций финансируется именно таким образом.

В основном рост лизинга в мире происходит за счет развивающихся стран: в период с 1988 по 1994 гг. сумма новых лизинговых сделок выросла с 15 до 44 млрд. USD. Самый заметный рост отмечен в Южной Корее, чей лизинговый рынок к 1994 г. вышел на пятое место в мире.

В период с 1988 по 1994 годы доля лизинга в общем объеме частных инвестиций в странах со средним и низким уровнем дохода более чем удвоилась — с 4 до 11%.

Помогая удовлетворить существующий спрос на финансирование среди новых малых и средних фирм, лизинг стал заменой традиционных банковских ссуд. Он выгоден всем сторонам.

Преимущества арендатора

— Более простые залоговые условия и менее строгие требования к предоставлению финансовых документов о предыдущей деятельности, потому малым и средним предприятиям легче получить лизинговое финансирование, чем банковские ссуды.

— Доступность. В развивающихся странах лизинг может оказаться единственной формой средне- и долгосрочного финансирования для приобретения оборудования.

— Удобство. Лизинговая сделка оформляется быстрее и проще, чем получение финансирования в форме обычной ссуды, т.к. нет нужды во внешнем гаранте сделки.

— Более низкие издержки на совершение сделки по сравнению с оформлением банковских ссуд, что весьма значимо, особенно для мелких заемщиков.

— Отсутствие необходимости в большом количестве наличности.

— Гибкость. Лизинговые контракты могут быть построены таким образом, чтобы учитывать потребности арендатора в наличности.

— Налоговые льготы. Во многих странах арендаторы могут компенсировать полную сумму своих лизинговых платежей за счет дохода от налогообложения, что выгодно отличает эти сделки от получения банковских ссуд, предусматривающих только проценты по ним. Правительства предусматривают налоговые льготы для лизинговых сделок, поскольку понимают, что они позволяют новым и небольшим фирмам получить финансирование инвестиций.

Интерес лизингодателя

— Собственность на актив позволяет ему чувствовать себя более уверенно. В странах, где слабость залогового права является препятствием для банковского кредитования, лизинг предоставляет определенные преимущества, не требуя никакого залога, кроме самого арендуемого актива. Другим преимуществом являются более простые процедуры восстановления во владении: собственность на актив уже принадлежит арендодателю.

— Целенаправленное использование средств. Поскольку арендодатель приобретает оборудование напрямую от поставщика, арендатор не может использовать средства на другие цели.

— Относительно простая документация не требует значительных трансакционных издержек. Это позволяет лизинговым компаниям легко увеличивать объемы лизинговых сделок.

— Нежесткое регулирование. Поскольку лизинговые компании обычно не являются получателями вкладов, их деятельность менее жестко регулируется, чем деятельность банков.

Что касается правительств, то многие из них развивали лизинг как средство стимулирования инвестиций. Кроме того, лизинг расширяет конкуренцию в сфере финансовых услуг и открывает предприятиям и финансистам доступ к новациям, таким как кредитный анализ на основе движения денежной наличности.

Опыт МФК

Лизинговые компании, в которые МФК осуществляла инвестиции, оказывались достаточно доходными (в среднем более 20%) и эффективно работающими. В сочетании с относительно низкими издержками по гарантиям безопасности сделок (в сравнении с банковскими ссудами) лизинг является и менее уязвимым в том, что касается невыполнения условий сделок, чем кредитование. С 1977 г., когда МФК предоставила свою первую ссуду, ни один из партнеров МФК не нарушил условий делового сотрудничества — и ни по одному из предоставленных ею займов пока нет задолженности.

При том, что общий опыт в этой области является положительным, МФК извлекла из него определенные уроки.

Во-первых, вероятность эффективного участия значительно выше, если технические партнеры имеют значительную долю в капитале (20—40%).

Во-вторых, тщательное регулирование и контроль портфеля оправдывают себя.

Лизинговые компании уязвимы перед неблагоприятными макроэкономическими переменами. Ухудшение макроэкономического климата обычно быстро сказывается на состоянии малых и средних фирм. Такие фирмы составляют обычно большую долю клиентов по лизинговым сделкам. Более того, если условия кредитов ужесточаются, лизинговые компании могут пострадать от ограничений на финансирование или не подходящих им условий.

Компании выигрывают от конвертируемости иностранной валюты и снижения тарифов на импорт оборудования и приборов. Отсутствие конвертируемости открывает доступ на этот рынок только экспортерам.

Работающие самостоятельно лизинговые фирмы ведут более ожесточенную конкуренцию за рынки и вынуждены уделять серьезное внимание качеству своих портфелей. По этой причине МФК обычно предпочитает финансировать такие компании, хотя они могут оказаться в невыгодном положении, конкурируя с лизинговыми дочерними предприятиями коммерческих банков, финансируемых материнскими структурами на выгодных условиях за счет капиталов их вкладчиков.

И последнее. Сложности, связанные с мобилизацией финансирования внутри страны, являются зачастую одним из наиболее серьезных препятствий для роста. Этим обусловливается одна из ключевых ролей, которую могут сыграть местные партнеры новой лизинговой компании помимо того, что они становятся источником информации о местном рынке.

Перспективы

Если говорить в общем, то политика МФК предусматривает развитие лизинговой индустрии в новых странах и развитие мощи и конкурентоспособности индустрии лизинга в тех странах, где она уже существует.

Мобилизация внутреннего финансирования является особенно важной. Так, если на каждый доллар капитала МФК приходится в среднем 3 доллара капитала спонсора, эта компания будет изменять соотношение между своими собственными и заемными средствами, увеличивая объем последних раз в 5—6, что позволит ей заключить лизинговую сделку уже на более чем 20 долларов.

При среднесрочных сделках мобилизуются еще большие средства, поскольку большинство лизинговых компаний быстро растут.

Большее количество малых и средних фирм получают доступ к финансированию. В 1994 г. 16 лизинговых компаний заключили 10 тыс. новых лизинговых сделок на общую стоимость свыше 2 млрд. USD.

Индустрия лизинга быстро растет по мере того, как арендодатели приобретают опыт, а потенциальные заемщики начинают понимать сущность процесса.

Рост конкуренции в результате появления на рынке дополнительных субъектов хозяйствования стимулирует создание новой продукции (лизинговые услуги новым отраслям, международный лизинг и т.д.). Во многих странах выросли частные инвестиции в капитальное оборудование.

Лизинговые компании помогают развивать рынки капитала, мобилизуя заемные средства от банков и финансовых домов или от пенсионных фондов и страховых компаний, если таковые имеются. Наличие спроса среди лизинговых компаний создает новые варианты срочного кредитования для всех этих институтов. Выпуск облигаций и других годных для продажи инструментов расширяет выбор и повышает их ликвидность на внутренних рынках капитала.

Факторы успеха

МФК называет следующие факторы, обеспечивающие процветание лизинговых компаний.

Управление. Важнейшее значение имеет высокий уровень кредитного анализа потоков наличности и контроля за деятельностью клиентов, что должно дополняться страхованием оборудования и контролем за выполнением условий сделки.

Компетентность партнеров. На многих рынках, где вводится лизинг, важно иметь дело с активными, целеустремленными и компетентными иностранными техническими партнерами. Технический партнер, который должен обладать достаточным капиталом для активного участия, должен: создавать и осуществлять контроль за выполнением стандартов и процедур; обучать местных сотрудников; давать консультации по лизинговым ценам, маркетингу и управлению; и, возможно, помогать главному управляющему в его работе.

Финансирование. Единственным крупным препятствием для роста поддерживаемых МФК лизинговых компаний является доступ к срочным местным валютным средствам. Доступ к срочным вкладам страховых компаний, пенсионных фондов или к местному рынку облигаций позволяет разрешить эту проблему.

Балансирование активов и пассивов. Лизинговые компании должны стремиться к балансу лизинговых сделок на основе постоянных ставок и срочного финансирования на основе твердых ставок или, если есть возможность заключать сделки лишь по переменным ставкам (местные и международные), они будут нуждаться в нормативной основе, которая позволяет периодически корректировать лизинговые ставки.

Инструмент экономической интеграции России и Беларуси

Сегодня слово лизинг знает почти каждый, но не каждый четко представляет, какое содействие механизм лизинговых операций может оказать в преодолении спада производства, обновлений основных фондов, привлечении оборотного капитала, реализации выпускаемой продукции и в конечном итоге — спасении экономики страны.

Прежде всего следует отметить, что в соответствии с действующим законодательством все лизинговые платежи включаются в себестоимость выпускаемой продукции, что дает шанс предприятию экономить достаточно большие денежные средства, которые можно израсходовать на иные цели.

При лизинге невозможно "проесть" деньги — их как таковых вовсе нет, а есть имущество, собственником которого до момента выплаты платежей является лизинговая компания (фирма). В силу чего любое предприятие будет в первую очередь заинтересовано в получении как можно большего дохода от реализации продукции, произведенной на оборудовании лизинговой компании. Следовательно, "и волки будут сыты и овцы целы", поскольку государство оперирует "своими" налогами, а предприятия расширяют сферу деятельности на оборудовании, взятом "напрокат". С момента погашения последнего лизингового платежа собственником этой техники становится предприятие.

В последнее время в силу давних интеграционных связей начинают складываться все более тесные отношения между лизинговыми предприятиями России и Беларуси на рынке этого вида услуг, это в свою очередь может способствовать притоку на территорию Беларуси, равно как и в Россию со стороны Беларуси, значительных инвестиций в виде технологического оборудования, станков, машин и так далее — того производственного потенциала, без которого невозможно начать выпуск конкурентоспособных товаров и оказание действительно хороших бытовых услуг, то есть произвести переоснащение экономики обеих стран средствами производства без отвлечения дополнительных денежных средств и материальных ресурсов.

Сейчас в нашей республике, равно как и в России, имеется достаточно большой и устойчивый потенциал в виде инфраструктуры лизинговых предприятий, способных реально воплотить в жизнь отработанный десятилетиями в мире механизм инвестирования основных средств на основе лизинга. Однако имеются и проблемы, требующие разрешения на межгосударственном уровне. В частности, необходима более ощутимая поддержка участников лизинговых операций, гарантии по лизинговым договорам со стороны правительств обеих стран, а также урегулирование взаиморасчетов с Россией по подобным сделкам.

Юрий МАВРЕНКОВ,
Марк СОДАЛЬ

АКЦИОНИРОВАНИЕ

ПОЛОЖЕНИЕ о представителе государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 237 от 4 мая 1995 г. с внесенными дополнениями и изменениями постановлением КМ РБ N 503 от 31.07.96 г.*

1. Представителем государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь (далее — субъект хозяйствования), является физическое лицо, назначенное министерством или другим центральным органом управления, государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющим в соответствии с законодательством управление принадлежащими республике акциями (долями) субъектов хозяйствования и контроль за деятельностью указанных субъектов (далее — владельческий надзор).

2. Владельческий надзор осуществляется посредством участия представителя государства (далее — представитель) в работе собраний участников, заседаниях правлений, деятельности других органов управления субъекта хозяйствования в соответствии с уставом субъекта хозяйствования в объеме полномочий, установленных законодательством Республики Беларусь.

3. Министерства, другие центральные органы управления, осуществляющие владельческий надзор, определяют количество представителей в каждом акционерном обществе и иных субъектах хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь, в пределах доведенной им численности.

Государственные объединения (концерны), созданные по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющие владельческий надзор, устанавливают количество представителей в указанных акционерных обществах и иных субъектах хозяйствования, оплату их труда и предусматривают другие затраты в пределах полномочий, предоставленных им законодательством.

Министерства, другие центральные органы управления, государственные объединения (концерны), созданные по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляют подбор представителей государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь. Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации обеспечивает подготовку этих представителей.

Представителями назначаются работники министерств, других центральных органов управления, государственных объединений (концернов), созданных по решению Правительства Республики Беларусь, а также иные лица, имеющие высшее образование и опыт работы в государственном аппарате, прошедшие подготовку и аттестованные на право осуществления функций представителя в порядке, определенном Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации.

Работники министерств, других центральных органов управления, принятые на работу в качестве представителя, осуществляют свои функции, как правило, на освобожденной основе по заключенному контракту с руководителем министерства, другого центрального органа управления.

Выполнение функций представителя работником, для которого они не предусмотрены его должностными обязанностями по занимаемой им должности, производится на основании договора на осуществление функций представителя государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь. Указанный договор заключается между руководителем министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения (концерна), созданного по решению Правительства Республики Беларусь, и работником на определенный срок.

4. Организационно-методическое обеспечение деятельности представителей осуществляет Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

Координацию деятельности представителей, контроль за поступлением дивидендов (части прибыли) на принадлежащие Республике Беларусь акции (доли), сбор и анализ информации о деятельности субъектов хозяйствования, хранение бухгалтерской (финансовой) отчетности обеспечивают соответствующие министерства, другие центральные органы управления, государственные объединения (концерны), созданные по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющие владельческий надзор.

5. Основными задачами представителя являются:

защита экономических интересов Республики Беларусь в процессе деятельности субъекта хозяйствования;

получение государством прибыли от использования субъектом хозяйствования переданного ему государственного имущества;

представление государства в органах управления субъекта хозяйствования;

оказание субъекту хозяйствования содействия в его деятельности.

6. Основные обязанности представителя:

принятие необходимых мер по защите интересов Республики Беларусь в деятельности субъекта хозяйствования в соответствии с рекомендациями министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения (концерна), созданного по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющего владельческий надзор;

контроль за обеспечением эффективного использования субъектом хозяйствования акций (долей), которые принадлежат республике, в порядке, определенном законодательством Республики Беларусь и уставом субъекта хозяйствования;

анализ и представление информации министерству или другому центральному органу управления либо государственному объединению (концерну), созданному по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющим владельческий надзор, о деятельности субъекта хозяйствования и информирование указанных министерства, другого центрального органа управления, государственного объединения (концерна) о своей работе в качестве представителя, а также о возникающих проблемах и решениях, принимаемых органами управления субъекта хозяйствования, в сроки и по формам, ими устанавливаемым;

согласование с министерством, другим центральным органом управления, государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющими владельческий надзор, проектов решений, вносимых на рассмотрение органов управления субъекта хозяйствования, по вопросам использования прибыли, остающейся в его распоряжении, изменения устава, уставного фонда, прекращения деятельности субъекта хозяйствования, а также по другим вопросам, отнесенным в уставе к компетенции собрания и определяемым соответствующим министерством, другим центральным органом управления, государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь;

контроль за сроками и полнотой перечисления дивидендов (процентов) на государственные акции (доли);

участие в работе собраний участников, заседаниях правлений, деятельности других органов управления субъекта хозяйствования;

соблюдение требований устава субъекта хозяйствования.

Представители не должны разглашать конфиденциальную информацию о деятельности субъекта хозяйствования, допускать иные действия, наносящие или могущие нанести ему ущерб.

7. Представитель вправе:

в порядке, предусмотренном законодательством Республики Беларусь и уставом субъекта хозяйствования, требовать проведения собрания участников, заседания правления, а также внеплановой ревизии (аудиторской проверки) для рассмотрения вопросов, несвоевременное решение которых может нанести ущерб государству или субъекту хозяйствования;

получать от органов управления субъекта хозяйствования информацию о его деятельности, в том числе данные бухгалтерского учета и отчетности и другую документацию.

8. Работа представителя в органах управления субъекта хозяйствования не считается штатным совместительством и оплачивается за счет средств субъекта хозяйствования в случаях и порядке, определяемых органом управления субъекта хозяйствования.

При выполнении представителем своих обязанностей в рабочее время по месту работы за ним сохраняются должность и средний заработок.

Возмещение расходов, связанных с осуществлением представителем функций члена правления, производится субъектом хозяйствования.

9. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения представителем обязанностей, определенных пунктом 6 настоящего Положения, его полномочия могут быть прекращены решением министерства, другого центрального органа управления в соответствии с законодательством.

При выполнении функций представителя работником, для которого эти функции не предусмотрены его должностными обязанностями по занимаемой им должности, его полномочия могут быть прекращены решением министерства или другого центрального органа управления либо государственного объединения (концерна), созданного по решению Правительства Республики Беларусь, осуществляющих владельческий надзор в субъекте хозяйствования, в соответствии с условиями, указанными в договоре на осуществление функций представителя государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь.

* См. "НЭГ" N 33 за 1996г.

ДОГОВОР на осуществление функций представителя государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь

Утвержден приказом Мингосимущества N 216 от 30.08.96 г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 11.09.96 г., рег. N 1579/12

Министерство *)______________(далее — Министерство) в лице____________, действующего на основании постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 мая 1995г. N 237 "Об утверждении Положения о представителе государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь" с последующими изменениями, с одной стороны, и__________, аттестованный(ая) на право осуществления функций представителя (удостоверение N___), с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предметом договора является осуществление___________ следующих функций представителя государства на собрании участников, в правлении акционерного общества___________ (далее — Общество):

защита экономических интересов государства в процессе деятельности Общества;

получение государством части прибыли от использования Обществом переданного ему государственного имущества;

оказание Обществу содействия в его деятельности.

2.___________________________ представляет интересы государства исключительно в рамках компетенции собрания участников и правления Общества в соответствии с законодательством, уставом Общества и настоящим договором.

3.________________ не может быть представителем участников в органах управления Общества без согласия Министерства.

4. При осуществлении возложенных на него (нее) функций ____________обязуется:

принимать необходимые меры по защите интересов государства в деятельности Общества;

осуществлять контроль за эффективным использованием Обществом имущественной доли, принадлежащей государству;

анализировать и представлять Министерству информацию о деятельности Общества и о своей работе в качестве представителя в сроки и по установленным Министерством формам, информировать о проведении собрания, а также о возникающих проблемах и решениях, принимаемых органами управления Общества;

согласовывать с Министерством (представлять на согласование не позднее чем за 10 дней до проведения собрания, заседания правления) проекты решений по заключению Обществом договоров и сделок, в т.ч. по залогу имущества, на сумму более 10% его активов, отчуждению зданий, сооружений и объектов незавершенного строительства, а также находящихся на балансе Общества ценных бумаг, сдаче зданий и помещений в аренду на срок свыше 2 лет, созданию предприятий Общества и участию Общества в иных предприятиях, по вопросам использования прибыли, остающейся в распоряжении Общества, по изменению устава (изменение устава также — с Мингосимуществом), уставного фонда, реорганизации или ликвидации Общества, по условиям контракта с директором, условиям и размерам материального вознаграждения членам правления и ревизионной комиссии, по наделению правления полномочиями, отнесенными к компетенции собрания участников;

принимать участие в согласовании представителями государства в органах управления Общества единой позиции при голосовании по вопросам, рассматриваемым собранием участников, правлением;

осуществлять контроль за сроками и полнотой перечисления дивидендов на акции, принадлежащие государству;

участвовать в работе собрания участников, правления Общества;

извещать Министерство в случае, когда по уважительным причинам он (она) не может присутствовать на заседании правления, собрании участников;

не разглашать конфиденциальной информации о деятельности Общества, не допускать иных действий, могущих нанести ему ущерб;

соблюдать требования устава Общества.

5.___________________________вправе:

в порядке, предусмотренном законодательством или уставом Общества, требовать проведения собрания участников, заседания правления для рассмотрения вопросов, несвоевременное решение которых может нанести ущерб государству или Обществу;

получать от дирекции Общества информацию о деятельности Общества, в том числе данные бухгалтерского учета и отчетности;

получать в Обществе вознаграждение в порядке и размере, установленном собранием участников для членов правления, а также компенсацию по расходам, связанным с командировками по осуществлению возложенных на него (нее) функций члена правления по установленным законодательством нормам.

6. Настоящий договор прекращается:

6.1. **по инициативе Министерства** в случае:

изменения законодательства, регулирующего назначение и деятельность представителя государства;

передачи управления принадлежащими Республике Беларусь акциями Общества другому министерству или центральному органу управления, государственному объединению, созданному по решению правительства Республики Беларусь;

ликвидации Общества;

а также если______________:

уволен(а) из Министерства;

не выполняет или ненадлежаще выполняет обязанности, возложенные на него (нее) настоящим договором;

отсутствовал(а) без уважительной причины хотя бы на одном заседании правления, собрании участников Общества.

6.2. **по письменному заявлению**______.

7. Министерство вправе наделить___всеми правами в соответствии с законодательством и уставом Общества, предусмотренными для его участников, или частью этих прав, голосовать на собрании участников, заседании правления всем пакетом принадлежащих государству акций или частью этого пакета.

Министерство вправе устанавливать и иные условия принятия____решения при голосовании соответствующих вопросов на собрании участников, заседании правления.

8. Настоящий договор заключен на срок с__________по____________.

9. ___несет ответственность за сохранность и целевое использование имущества Общества наравне с директором Общества и освобождается от ответственности за последствия принятых им (ею) решений, нанесших убытки Обществу или ущерб государству, если он (она) действовал добросовестно и разумно, а в случаях, определенных настоящим договором или Министерством, принимал(а) решения, согласованные в письменной форме с Министерством.

Настоящий договор составлен в двух подлинных экземплярах, один из которых хранится в Министерстве, а другой — у___.

Министерство___ __________________

_______________ (Ф.И.О.)

паспорт серия ___N___

М.П. выдан ______________

прописан по адресу:___

*) или соответствующий центральный орган управления, государственное объединение (концерн), созданное по решению Правительства Республики Беларусь

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Напоминаем Вам: если вид рекламируемой Вами деятельности подлежит лицензированию, то согласно Временному положению о порядке осуществления рекламной деятельности на территории Республики Беларусь N 458, утвержденному Кабинетом Министров РБ 12.07.96г., Вы обязаны указать в рекламном объявлении номер лицензии, дату ее выдачи, срок действия и наименование органа, выдавшего лицензию.

Отдел рекламы "НЭГ"

У НАШИХ СОСЕДЕЙ

К Литве растет доверие

После временного сокращения запасов валюты и золота Центробанка Литвы в начале этого года они снова стали интенсивно увеличиваться и достигли рекордного уровня — 838 млн. USD, из них 60% — наличная американская валюта. Объем запасов столь велик, что не только обеспечивает требования закона о надежности лита, но и образуются излишки, которые, видимо, будут направлены на кредитование комбанков.

Внесены определенные реформы и во всю финансовую систему страны. Новым элементом станет Имущественный банк, куда переведены 600 млн.литов "плохих кредитов" из зависших над пропастью банкротства Литовского акционерного инновационного, Государственного коммерческого и других банков.

Крупным событием на финансовом рынке, безусловно, является 200-миллионная литовая эмиссия государственных облигаций, которая будет продана английскому АО Merill Lynch International. Это первый случай в бывшем СССР, когда государственные ценные бумаги для продажи за рубеж выпущены в национальной валюте, а иностранная финансовая компания взялась их распространять. В минфине Литвы этот факт расценивают как свидетельство крепнущего доверия к литу и интереса к внутреннему рынку страны.

НАМ БЫ ИХ ЗАБОТЫ!

Вместо зелени — ваниль и многое другое

Французы становятся все более нетерпимыми к неприятным запахам: они стремятся устранить всякое напоминание о кухонных приготовлениях, когда находятся за столом. Последние опросы показали, что такая тенденция продолжает расти, и этим сразу воспользовались магазины, значительно расширив "ассортимент запахов". В ходу всевозможные освежители воздуха.

Уже за 1994—1995 годы рынок "благовоний" расширился на 38%. Производителям приходится удовлетворять все "запаховые вкусы", ибо трудно создать то, что бы нравилось всем. Хотя можно назвать сегодняшний "модный запах" — это ваниль. Ее ароматы можно встретить в жидком мыле для ванн и душа, в шампунях, освежителях воздуха, в благовонных свечах и даже в продовольственных продуктах (печенье, йогурты, кремы и др.десерты).

А ароматы зеленых яблок и прочие кисловатые запахи теряют свой прошлогодний успех.

Как известно, неприятные запахи отталкивают, а хорошие — притягивают. И именно на это сделали ставку многие предприниматели, практикуя "обонятельный маркетинг". Так, некоторые банковские агентства используют запахи кожи, хлебные магазины стараются завлечь покупателя, распыляя еще с улицы "запах сдобы" и даже цветочники добавляют запахи роз в своих помещениях.

А в общем-то основной потребитель в этой "запаховой индустрии" — женщина-домохозяйка. Именно она использует 46% такой продукции.

Но следует отличать продукцию, которая нейтрализует неприятные запахи, от той, которая ароматизирует. К первым относится, например, знаменитая лампа Berger, которая благодаря своему фитильному устройству поглощает неприятные запахи в доме и одновременно наполняет его благоуханием. Продукция второго типа только добавляет новые ароматы к уже существующим запахам: благовонные свечи, освежители воздуха, кольца электрических ламп и т.д.

Современная парфюмерная промышленность все больше погружается в поиск новых диковинных запахов... Искусственных, конечно же. Ароматы, натуральные на 100% — "бабушкины рецепты" — мешочки с сушеной лавандой, апельсиновые корки и гвоздика в шкафах. Сегодня успех перешел к маркам L'Artisan Parfumeur, L'Occitane, The Body Shop и др. Это самое настоящее преследование неприятных запахов — от потолка до пола. Ведь существуют даже ароматизирующие пудры для пылесосов. Достаточно бросить горсточку, втянуть ее пылесосом и ...продолжать уборку: воздух, выходящий из аппарата, наполнит дом благоуханием.

Холодильник тоже не оставлен без внимания. Для него придуман специальный зеленый желатин без запаха, способный поглощать и нейтрализовать нежелательные запахи в течение четырех месяцев, сохраняя при этом качество продуктов, благодаря своему антимикробному составу.

Ну, а для посудомоечной машины — Zefiron. Это маленький искусственный лимон, который прикрепляется в верхней корзине аппарата. И когда тот начинает работать, лимон соответственно "испускает" лимонный запах (в течение 50 циклов).

А чтобы электрическая лампочка излучала не только свет, но и аромат, достаточно надеть на нее алюминиевый круг (обруч) с углублением, куда вливается капля душистого масла (например, с тем же лимонным запахом).

Человек все больше пытается придать некоторую "одухотворенность" вещам. А запах — как раз то невидимое, что изменяет восприятие видимого.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 29. 10. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 38804 экз. Заказ № 6891

Пасведчанне аб рэгістрацыі 357
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12